

洞见

抓住“春日经济”契机 释放消费动能

孙瑞亭

提振消费,是当前“拼经济”的重要动作之一,全国各地都可谓铆足劲、花心思、使大招。如何通过推进“提升商业空间品质”“优化消费市场环境”等方面的工作,大力提振市场预期和信心,实现稳增长、促消费,对银川来说是一道必答题。

日前,中消协发布的《2023年100个城市消费者满意度测评报告》显示,消费者未来一年的消费支出计划仍趋于稳健。这意味着广大居民的澎湃消费动力仍在“蓄力”观望,需要持续优化消费环境、激发消费新业态、打造多元消费模式,去鼓励他们能消费、愿消费、敢消费、畅消费。尤其是在当前,提振消费绝不能只关注高收入群体,而要更好地对接、服务各层次消费需求,辐射周边更多城市和区域。新的经济形势下,消费多元性需要体现在对消费种类的多样性支撑上,既需要“高大上”,也得有“小而美”,更不得“烟火气”。

就以当前的“春日消费”为例,随着气温回升,与“春日经济”有关的多种消费场景商机满满,如赏春、赏花、购春装、观春意等为代表的餐饮、户外、商业、文旅、演艺等重点消费领域,亟待广大居民积蓄的消费动能得以释放。最明显的迹象就是街上的人、车多起来了,这从周末几大商圈以及周边的人流与路况就能窥得一斑。显然,随着“春日经济”的持续升温,居民旺盛消费需求正在释放。这虽然是消费市场运行的季节性规律,但我们更要顺应消费节奏、顺势而为,抓住这一契机大力促进消费、扩大内需,不能等着别人把饭喂到嘴边、把钱递到手上。

首先,激发消费潜能和消费活力,离不开营造普惠公平、安全放心的消费环境。去年底召开的中央经济工作会议提出,着力扩大国内需求,要激发有潜能的消费,扩大有效益的投资,形成消费和投资相互促进的良性循环。今年政府工作

报告则提出,实施“放心消费行动”,加强消费者权益保护。的确,激发消费活力,离不开公平放心的消费环境,特别是随着消费新业态、新模式不断涌现,消费者个性化、多样化的消费需求得到满足的同时,消费不“安心”的风险也逐渐显现,消费者要求被公平对待的呼声日益高涨,营造公平诚信的消费环境刻不容缓。因此,我们要始终坚持营造一流的消费环境,多层次形成合力促进消费公平,以保障消费者合法权益,让安心消费扎根于消费者心中。以此作为基本支撑点,下大力气聚焦消费环境“长效”发展,将促进管理精细化、提升服务便捷度和保障消费安全性向纵深推进。

其次,要开拓更多消费场景,提供更多更优质产品和服务。春日消费市场火爆,但仔细观察和深切体验后不难发现,我们还是存在消费场景单一、业态不足、融合不够等短板,将春日颜值转化为经济产值还存在一些梗阻,还需

要深度挖掘更多场景,让消费者的选择更多样、意愿更迫切,从而乐意掏腰包来埋单。可以看到,不少城市都在因地制宜挖掘“春日经济”的潜力,密集开展形式多样的促消费活动,多渠道、多形式释放民生红利,将多业态融合的消费盛宴摆上桌,推动“春日经济”升温,为消费市场的持续创新和成长壮大提供新的发展机遇和广阔发展空间。

说白了,想要消费环境“优中更优”,就必须提升产品品质和服务,丰富消费选择;不满足消费升级新需求,优化消费体验;降低消费者维权门槛,提振消费信心。“泼天富贵”绝非凭空而来,机会也总是留给有准备之人,既要看到传统消费的“稳步前进”,更要看到新型消费的“跑步进场”,早盘算、多选项,提品质,通过优化供给结构,拓展消费场景,补齐短板弱项,强化监管力度,为广大消费者营造更加放心优质的消费环境,也为湖城美好生活增添亮色。

用好创业担保贷款 「贷」动创业热情

周志翔

今年,银川市持续释放创业扶持政策“红利”,通过建立创业培训、贷款、孵化、补贴、服务“五创联动”体系,将创业担保贷款工作同创业服务工作紧密联系起来,不断优化服务,深化“创业宁夏”行动精准发力。截至目前,银川市创业担保贷款发放已突破1亿元,带动就业800余人。

创业担保贷款是一种旨在支持创业活动的政策性贷款,具有低利率、简化流程等优惠条件。创业担保贷款为创业者提供了资金,帮助他们在创业初期克服资金短缺的难题。这对于初创企业尤为重要,由于创业担保贷款通常具有较低的利率和灵活的还款方式,创业者可以更加专注于业务发展,而不用过分担心资金压力和还款风险。

创业活动的增加有助于增强经济的活力和韧性,提高经济增长的质量和效益。创业担保贷款作为支持创业的重要手段,有助于推动创新项目的落地实施,促进新技术、新产品的推广和应用,从而推动整个社会的科技进步和产业升级。用好创业担保贷款,精准助力创业者,不仅能帮助他们更好发展,也能带动上下游产业,在稳岗就业上发挥重要作用。

筚路蓝缕,创业维艰。创业者需要更多支持和肯定,获得创业担保贷款是对创业者商业计划和能力的认可,这有助于增强创业者的信心,激励他们更加努力地实现创业目标。在优化创业担保贷款服务的过程中,有必要选树一批创业担保贷款支持成效好的优秀创业个人和小微企业,开展典型宣传,不断激发大众运用创业担保贷款开展创业的热情。通过鼓励创业,可以带动更多人参与到经济社会发展中来。

创业担保贷款是政府降下的“及时雨”,下到哪里,哪里就应该有新的种子生根发芽。这就要求创业担保贷款从安全迅速、公平公正的角度,确保把每一笔钱都用在刀刃上、紧要处。用好创业担保贷款需要创业者充分了解政策、合理规划资金使用、合理使用贷款资金、按时还款并关注政策变动。而有关部门深度参与到此项工作中,在贷前、贷中、贷后全程跟踪,加强监督,让创业担保贷款发挥真正的功效。

让青年和城市双向奔赴

吴戈

打造青年之家、青年自习室、城市书房和青年夜校阵地;开展“青年思享会”“兴庆青年说”“兴庆青廉说”等活动,搭建青年交友平台;举办跨境电子商务培训班……今年以来,兴庆区团委不断深化“为青服务”工作品牌,切实为青年谋实事、办好事、干成事,打造好家门口的“15分钟青年学习生活发展圈”,通过一系列措施,让青年和兴庆区双向奔赴,互成成就。

人才作为一个区域资源发展的重要因素,对区域发展有着至关重要的影响,相较于土地、资金等市场要素,人力资源是发展的根本,有了人才才能让这些资源流动起来,产生价值。青年群体则是人力资源中更重要的一环,青年作为区域消费的主力军,能够促进文化、旅游、餐饮等服务业的发展,让资源更快地流动起来。再者,青年富有活力、创新力,是推动社会发展的生力军。而且青年成长周期更长,能为区域带来更长久的助力,因此,如何吸引更多青年,为他们提供更大的发展空间,激发出更多活力,也是每个区域必须要考虑的问题。

在兴庆区,青年有更多的发展需求,以青年夜校来说,从其火爆的程度来看,青年在工作生活之余,也更愿意通过各种方式提升自己,拓宽自己的社交圈子,从这不难看出,青年对生活的需求不仅仅是居住环境等硬件设施,同时还需要更多的软需求。而兴庆区团委为青年打造的基础设施和开展的相关活动,就是让青年和区域双向奔赴,区域满足了青年的梦想,而青年则助力城市发展的理想。

因此,让青年主动选择银川,选择和城市一道奔赴星辰大海,还需要付出更多的努力,展现更多的诚意。

拓展就业增量,突破点在哪里?

刘薇

据国家发展改革委消息,我国今年城镇新增就业预期目标设定为“1200万人以上”,而去去年则是“1200万人左右”。这一变化可以看出,就业优先导向的宏观政策力度在加大,对地方来说,稳住就业盘、拓展增量的突破点在哪里?

城市能够提供的创业就业机会,从产业来看,制造业与服务业内易扩张,也最快。服务业包括了生产性服务业、生活性服务业和公共服务业,三者循环互为促进也必须齐头并进。同样,制造业也并非高不可攀。想办法促进城市制造业服务化转型,对服务业就业之影响不可估量。2023年,银川市针对就业创业工作提出“扩渠道”,强调聚焦“三新”产业发展和当前阶段重点建设,优化提升生产性服务业发展层次,不断增强发展支撑就业能力。

扩渠道拓增量,不能只依靠单一产业和项目,还要着眼于上下游的联动融合创新,找出“岗位富矿”。同时,充分鼓励创业与促就业相结合,以创业带就业。以时下火爆的天水麻辣烫为例,很多创业者习得一技之长,将它带回各自城市作为事业起点,银川也有了“天水麻辣烫”馆。不但如此,关于银川辣糊糊能否拿出与天水麻辣烫较个高低的讨论,都透露着对银川美食引流、对创业机会之渴望。为什么盯着餐饮?因为资金、技术成本低,容易上手。但相对应的,我们就业创业指导人才少、城市品牌策划运营类人才少、真正懂网络爆款引流的人才更少,这些人才短缺,导致服务链条上总是缺着几环,而那里才是符合融合创新出岗位的关键所在。

国家发展改革委不久前的一份调研显示,今年以来,人力资源市场不仅“一老一小”领域用工需求旺盛,新兴产业新业态的蓬勃发展也已催生出多种新职业。例如,材料与制造业方面,有碳工程师等绿色新职业;文旅方面,产业转型升级创造了旅游策划师等新职业;数字经济领域,短视频直播生态孕育和催生了174个新职业,其中,直播电商直接带动的就有店铺运营师、数据分析师等30个新职业,且间接带动传统生产、物流等一系列岗位需求……

拓展增量的突破点正在于此。解决就业问题的根本要靠发展,发展产业不能以“小”而不为,只有进门的门槛低、发展的空间大、服务保障足,就业创业才活跃得起来。

全力促进就业

记者3月20日从教育部获悉,为抢抓春季开学后促就业工作关键期,全力促进高校毕业生高质量充分就业,教育部开展2024届高校毕业生春季促就业攻坚行动。

新华社发



圆桌谈

聚焦宁籍学子 实现精准引才

刘薇 周志翔 吴戈

据媒体报道,近日,银川市赴东三省引才工作组前往东北大学进行座谈交流并开展引才宣讲会。这是银川市引才工作组首次“组团式”远赴东北地区开展高校引才宣讲会,也是银川动态盘点分析宁籍学子聚集地及重点产业发展需求后的精准引才方向,同时为拓展东北地区高校“朋友圈”,持续深入推进“十万大学生留银川专项行动”,切实抓好校地合作奠定了基础。

想要留住人才,既要广撒网,更要瞄准重点。宁籍学子落地银川的动机更强,加上对现有产业发展需求的呼应,既能保证大学生的就业效果,又能满足企业的用人需求,更能为银川未来的经济发展储备动能。那么,我们还能通过哪些工作,不断放大针对宁籍学子精准引才的效果呢?

观点①

“感情牌”的背后是服务

宁籍学子的根在宁夏,银川是他们建设家乡的选择之一。引凤归巢,看似是打“感情牌”,背后则是针对性的细致服务。

从宁籍学子到外地求学开始,相关部门的服务工作就已开始。2023年8月,银川在全国50所高校设立人才联络站,作为信息互动与精准需求对接的平台,将银川发展变化、就业政策,以及见习岗位等传递出去。这种服务针对性很强,不但可以破解因信息不畅等因素造成的人才流失现象,更能与学子建立互信,增强对家乡的情感维系。

若想这种模式发挥更好的效果,时空两个维度上都要扩展。空间上,要创造条件在尽可能多的校园与城市建立联络站,甚至是本地高校与高中。要打破思维定式,提前做好情感维系。时间维度上,不能总习惯于等人走了再追着服务,在他们离开银川前,这根线就要牵上,走到哪牵到哪,哪怕他们大学毕业了,暂于外地就业,线不能断。

银川引才的政策红利不算少,但在落地银川动机更强的宁籍学子跟前,这些政策红利对他们的倾向还可以更清晰、更亲切。建立起体感可知的“家乡情怀”,只能慢工出细活,于细微处作积累。

观点②

深度了解学子的真正需求

相信很多在外地就读的宁籍学子,尤其是独生子女,都愿意回到家乡,找一份心仪的工作,既能满足生活的需求,又能陪伴在亲人朋友身边。如何让更多在外就读的宁籍学子能回到银川落地生根,“双向奔赴”能达到让宁籍学子回乡就业的最好效果。

这一方面就需要持续不断深化本土“内功”,大力发展产业,提升城市魅力,增加城市自豪感,同时创造更多就业岗位,为在外就读的宁籍学子提供更多广阔的舞台,让他们在家的

观点③

真诚才是必杀技

想要把优秀的人才引进来,首要任务是增强对人才的吸引力,其中不仅包含了人才对高品质生活的期待,也蕴含了人才对一座城市的认同感。发展的核心是人,因此吸引人才、引进人才最关键的是要从人才视角出发,考虑他们的感知和需求,并进行有针对性的城市建设和公共服务提升。

当代大学生对于工作和职业生

涯发展,肯定有自身的想法,特别是符合人才标准的学生,他们的视野更开阔,思路更活跃,行动更果断。银川市近年来围绕引进人才开展了大量的工作,提供了足够的机会与平台,既要看到这些政策对青年人的吸引力,也要横向比较与其他城市在引才方面的差异。

面对他们,一座城市的引才工作,真正的底牌就是真诚。这种真诚的背后,是对人才的尊重,更是超越

他们的工作状况是什么状态?

通俗来讲,就是要建立一个“人才数据库”,通过合法合规的使用,让本地企业能定向了解外地宁籍学子的情况,扩充力量,同样也要为外地宁籍学子建立一个本地企业用人需求的“职位数据库”,有些信息看似零散,但却能为打破外地宁籍学子和本土企业之间信息壁垒起到重要作用,只有了解宁籍学子的真正需求,并满足这些需求,才能让他们选择回到这片热土,进而达到“双向奔赴”的效果。

物质层面的吸引力,可以在潜移默化中,感召更多的人建立自豪感、责任感。特别是对于从这里出去的学子,用真诚的态度吸引他们,不夸大、不菲薄,优势与劣势都适当展现出来,建立一种信任、尊重和开放的环境,拿出个性化和多元化的引才条件,让人才感受到被重视和欣赏,才能真正实现引才留才,为城市发展注入源源不断的人才“活水”。