

# 什么是AI自习室

AI自习室,是一种结合了大模型AI技术和自习场景的创新型学习场所,通过智能硬件、数据分析系统和个性化算法,为学生打造智能化、沉浸式的自主学习环境,实现学习方案定制、资源精准推送、过程监督与实时反馈等功能,提升学习效率与自主性。目前还处于发展的初期,它具有以下特点和功能:

▶ **个性化学习体验。**利用人工智能技术,智能分析学生的学习情况,为其提供个性化的学习内容和难度选择,使学习更具针对性和高效性。

▶ **多元化学习模块。**涵盖学能训练、学科同步学、AI同步课堂、中高考冲刺等多个学习模块,以满足不同阶段学生的需求。

▶ **智能分析与评估。**对学生的学学习数据进行分析,为学生提供个性化的学习建议和反馈,帮助他们更好地掌握知识,提升

学习效果。

▶ **双师模式。**大部分AI自习室采用“AI老师+线下督导老师”的双师模式。AI老师提供学习内容和指导,线下督导老师则负责衔接学生和系统,指导学生正确使用系统,还能通过专业的伴学能力,给予学生帮助和支持,提升学生的情绪价值,激发其自主学习欲望,并与家长积极沟通反馈学生的学习情况。

▶ **灵活的学习模式。**学生可以自主选择学习内容,制定学习计划。例如周中通过设备复盘学习内容、进行针对性补充;周末先复习本周知识

点,完成作业,再利用剩余时间预习;寒暑假期间重新检测本学期知识点,巩固不懂的内容,并预习下学期知识。

▶ **优质的学习环境。**提供安静、舒适的学习空间,有助于学生集中注意力。一些AI自习室还配备智能平板、智能灯光、空调等设备,可根据学生的学习状态或室内外温度自动调节。

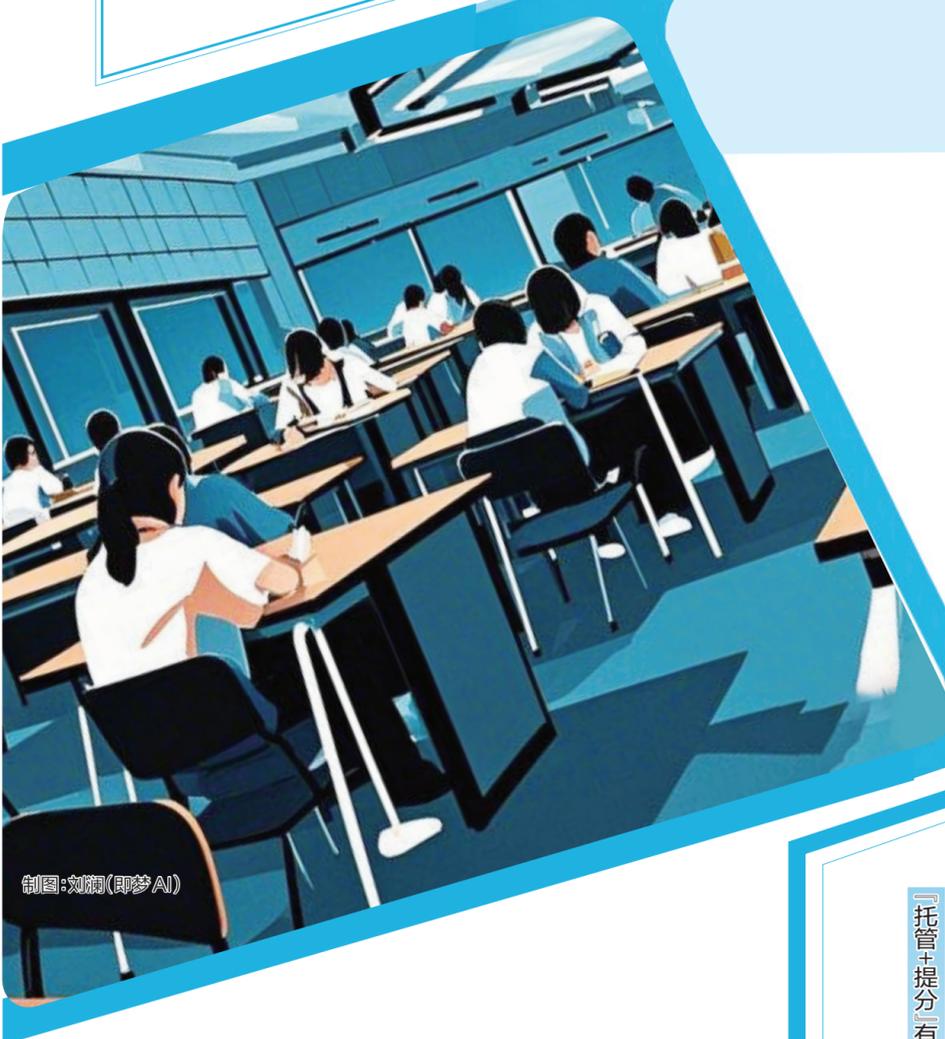
本报记者 寇莉苹 整理

## AI自习室悄然兴起

### 一线教师建议理性看待

本报记者 李姝

“学习机负责教书,督学老师负责陪伴,提供情绪价值。”“像托管班但不提供餐食,像课外辅导班但没有老师上课。”……随着人工智能时代的到来,AI成为各个领域不容忽视的新兴力量,在教育领域,AI自习室正逐渐兴起,记者走访发现,在银川,越来越多的AI自习室在居民区、校园旁悄然出现。



制图:刘澜(即梦AI)

## AI自习室是风口还是噱头?

陈文杰

加上“AI”前缀的自习室成了一道“火热”的生意。AI自习室在学校附近底商、培训机构教室以及小区内悄然活跃起来。在资本市场的表现同样火热——这类软硬一体式的教育经营模式成为不少教培机构转型的新增长点,不少巨头开始布局。有数据统计,2023年国内教育智能硬件市场规模超过800亿元,预计2024年这一规模将突破千亿元。

然而,与之形成鲜明对比的是,不少家长选择“门前”观望。为何?一方面,相比于传统自习室,“只是桌子上多了一个智能学习机”的AI自习室,确实容易让人产生噱头大于实际的观感。另一方面,目前市面上的AI自习室也良莠不齐,比如有一些“半路出家”的教培机构,本身缺乏AI研发能力,其提供的所谓智能学习机,可能只是将线上课程直接打包成软件,用户体验与上网课无异。当观感不怎么样、体验也欠佳时,一些AI自习室自然出门前冷清的状况也是自然。

不可否认,AI强大的算法能力能精准剖析学习的全过程,并为方案定制个性化的学习方案,这些都是其优势所在。AI自习室有可能、有能力成为学生的“伴学良师”。但这一切的前提,还得回到AI上来。未来值得期待,但仍任重道远。AI的前期研发成本十分高昂,这也入局更多“耐心资本”入局。当务之急,还是要尽快完善相应的监管制度与行业规范,避免劣币驱逐良币。虽然AI自习室模式看似只涉及教学智能硬件和软件,但本质上仍是教培属性,从业者必须具备相关教育资质。不妨先以此作为门槛,将一些浑水摸鱼者踢出局,行业或可更加健康发展。

据《广州日报》

### 近一年涌入十余个品牌

近日,记者在兴庆区太阳都市花园小区南门附近发现,有一家“赶考小状元AI自习室”的门店,在二楼有两个房间,里面靠墙放置了隔断座位,每个座位配备一把椅子,孩子们正在各自座位上盯着平板学习。

“平板内置了一个学习系统,囊括了从小学一年级到高三的全部学科,跟教材同步,还有网课、试题等教辅资源,基本覆盖了全国各地主要教材版本,学生可以在平板上上课、做题、测验等。”赶考小状元兴庆区AI自习室负责人哈丽娟介绍,相比传统自习室,AI自习室最大的优势是AI系统,该系统的关键在于算力和算法,AI能更精准地掌握孩子的知识薄弱点,进行举一反三的练习。比如,学生在回答某道题时,停留思考时间、答题正确率等,系统都会捕捉到,并自动为学生推送个性化的试题。在AI自习室,不固定上课时长,不统一上课内容,“学生各自在平板上学习,科目、难易程度都是个性化的,互不影响,学习计划也是千人千面。”哈丽娟说。该店目前有中小学生11人,石油城店有22人,还有其他分店。

金凤区长城路国际村分小全AI自习室也有着类似的学习模式。该自习室负责人马璇表示,她在上海从事教育行业,嗅到AI技术的风口,辞职返乡创业,加盟了这家自习室,店面距离金凤区第十九小学和金凤区第五小学不远,且周围都是居民楼,虽然店铺开业不久,目前只有三个小学生,但马璇对行业前景依然抱有很大希望。“市场才刚开始,大家对新事物的模式还不太了解,还局限于传统的补课模式,家长们对于AI自习室的接受也是需要有一个过程的。”马璇说。目前周一到周五放学后,孩子吃完饭过来上自习做作业,周六做测验。

“市场才刚开始,大家对新事物的模式还不太了解,还局限于传统的补课模式,家长们对于AI自习室的接受也是需要有一个过程的。”马璇说。目前周一到周五放学后,孩子吃完饭过来上自习做作业,周六做测验。

记者发现,这种AI自习室在银川悄然兴起,包括科大讯飞、极客晨星、优学派、作业帮、课帮帮等,近一年已涌入十余个品牌。

与学习机相匹配的还有督学老师。采访中记者了解到,太阳都市花园小区旁的赶考小状元AI自习室有2名督学老师,他们不讲课,主要负责关注孩子的心情,引导孩子做好学习计划,提供陪伴式服务。“比家长情绪价值拉得更满,主打让孩子开心地学习,所以我们督学老师不招聘学科类老师,他们传统的讲课方法可能不适应现在的AI模式,督

学老师更注重心理知识的储备。”哈丽娟说。

关于AI自习室的收费情况,记者了解到,有的是家长购买系统附带平板,带回家孩子自学,购买了学习机需要督学老师提供服务的,每月一千元,购买后只使用自习室场地的每月几百元。品牌学习机大多是全国线上线下统一价,从一年级到高三系统和题库自动更新,不再单独收费。

### 「托管+提分」有吸引力 家长喜忧参半

“以前数学只能考三三十分,现在提高到了七八十分。”宁夏长庆初级中学学生于永博在家门口的赶考小状元AI自习室补数学和物理,平时放学后到自习室写两个小时作业,周末预习、复习,在学习机上查漏补缺,自习室安静,有学习氛围,他觉得挺好的。该校初一学生赵佳旭在小学六年级时,面临小升初,成绩不理想,学习压力大,来自自习室学习后,平均分提高到90分以上,“主要原因是自习室学习氛围好,大家都在学习,而且系统上的微课能帮我加深对知识点的印象,每个阶段都有固定的学习计划。”赵佳旭说。

记者在分小全AI自习室遇到前来接孩子的家长李女士。她展示手机上微信公众号“家长端”界面:“系统自动生成孩子的学习日报,不仅能看学习时长,还能看到各科薄弱知识点。”令她惊喜的是AI错题本功能,“孩

子做错的题目会自动归类,相似题型反复推送练习,省去了整理错题集的时间。”

一名初中学生家长侯女士告诉记者,他们是去年5月报名的,每月1850元,目前效果还不错,她觉得这笔钱花得值。“孩子学习成绩不仅提高了,而且养成了自主学习的习惯,以前在家要写到11点,现在10点多就从自习室回家了。”

但也有家长提出疑虑,孩子以后学习会不会依赖系统,遇到难题习惯性等系统提示,独立思考能力反而下降。还有家长表示,长时间盯着屏幕,担心孩子视力下降,得不偿失。

采访中记者发现,学习机以及系统都有看得见的“海量资源”,想要切实提高成绩,督学老师帮助制定学习计划并指导学生完成学习任务,攻克知识薄弱点,也是很重要的因素,这也是各品牌的竞争力之所在。

采访中记者发现,学习机以及系统都有看得见的“海量资源”,想要切实提高成绩,督学老师帮助制定学习计划并指导学生完成学习任务,攻克知识薄弱点,也是很重要的因素,这也是各品牌的竞争力之所在。

采访中记者发现,学习机以及系统都有看得见的“海量资源”,想要切实提高成绩,督学老师帮助制定学习计划并指导学生完成学习任务,攻克知识薄弱点,也是很重要的因素,这也是各品牌的竞争力之所在。

采访中记者发现,学习机以及系统都有看得见的“海量资源”,想要切实提高成绩,督学老师帮助制定学习计划并指导学生完成学习任务,攻克知识薄弱点,也是很重要的因素,这也是各品牌的竞争力之所在。

采访中记者发现,学习机以及系统都有看得见的“海量资源”,想要切实提高成绩,督学老师帮助制定学习计划并指导学生完成学习任务,攻克知识薄弱点,也是很重要的因素,这也是各品牌的竞争力之所在。

### 一线教师:理性看待切勿盲目跟风

如今,街面上的AI自习室越来越多,不能否认,AI强大的算法能力能精准剖析学习的全过程,并为方案定制个性化的学习方案。AI自习室是学习的风口,还是噱头?应该如何看待这种新型机构?家长在选择报名时应注意什么?

记者采访了银川市第十五中学副校长赵梦颖,她认为,人工智能助力教育变革,改变学生学习方式一定是未来的大趋势。遇到新的技术大家应该保持开放的态度,接受新技术,善用新技术。但是目前的AI自习室本质还是工具的升级,而不是教育变革。

“基于知识点的题库分层、资源个性化推荐确实可以帮助薄弱学生查漏补缺,一定程度上弥补了传统课堂‘一刀切’的不足,丰富的资源对于一些家庭来说可能减轻了课外补习的试错负担。但是家

### 费用每月几百元至一千元