

昨天是第二个“银川企业家日”，市委、市政府召开座谈会，与企业家齐聚一堂，共话发展。近年来，银川让企业家坐大会的“C位”、享服务的“C位”、当发展的“C位”，释放出鼓励支持引导民营经济健康发展的强烈信号。

让企业在一流营商环境中 枝繁叶茂 大有可为

丁建亮
宁夏鑫晶盛电子材料有限公司副总经理

政府重商爱商亲商 企业发展信心十足

本报记者 吴春霖

“今年是鑫晶盛落户宁夏、落户银川的第5个年头，也是我们第二次参与银川市‘企业家日’座谈会，这充分体现了市委、市政府对我们的高度重视和亲切关怀。”宁夏鑫晶盛电子材料有限公司副总经理丁建亮表示。

丁建亮介绍，作为一家专注于半导体材料设备领域的新材料企业，经过5年发展，鑫晶盛已从一个公司、一个项目，发展到落户7个公司、8个项目，总投资超过70亿元，累计产值超100亿元，上缴税收近10亿元。“能取得现在的成就，一方面是企业多年来始终围绕新材料技术不断耕耘创新，另一方面离不开银川市对企业实打实的帮助和扶持。”丁建亮表示，从落户、开工建设到手续办理以及日常运营，政府各部门始终提供政策支持和指导，助力企业在银川这片热土上扎根下来、做大做强。他由衷感慨：“银川的营商环境是看得见的诚意，是摸得着的温暖。政府相关部门领导及工作人员，多次主动和我们对接沟通、商讨项目建设等事宜，这种重商的真心、爱商的真诚、兴商的真意让大家很受感动，也坚定了我们投资扎根这里的信心和决心。”

“银川设立‘企业家日’，是银川重视民营经济、支持民营企业、尊重民营企业家的具体行动，对企业家来说也是城市的最高礼遇，为我们的工作生活提供了诸多便利，打消了后顾之忧。”丁建亮认为，“银川企业家日”座谈会为企业提供了沟通交流的好平台，大家可以面对面倾听诉求，实打实破解难题。这也激励着企业坚定信念，练好内功，心无旁骛谋发展，脚踏实地办企业，进一步增强履行社会责任的荣誉感和使命感，创造更大社会价值。

展望未来，丁建亮表示，企业将坚持“科技创新”的主攻方向，加快推进产业链、人才链、创新链、价值链深度融合，“围绕蓝宝石、碳化硅等新材料产业集群，为银川市‘三新’产业蓬勃发展和‘三都五基地’建设聚力赋能。”



丁建亮



矫红伟

人才政策双轮驱动 酒庄发展轻装快跑

本报记者 刘旭卓

“近几年龙谕酒庄引进博士1名，硕士3名。这些人才的加入，对葡萄酒种植、产品研发和质量提升起到了显著作用。”“银川企业家日”座谈会上，张裕龙谕酒庄有限公司总经理矫红伟特别点赞了银川的优秀人才引进政策。

矫红伟表示，当前自治区和银川市出台了大量葡萄酒产业发展扶持政策，如葡萄园低产园改造、生产线设备升级、销售补贴、研发项目补助、博览会展位费补贴等，这些政策对产业推动效果显著。

近年来，银川市在全区率先打造“高效办成葡萄酒产业一件事”，在全国首推葡萄酒产业“一链通办”新模式，为“紫色产业”发展按下“快进键”。通过制定《银川市推进“高效办成葡萄酒产业一件事”工作方案》，梳理整合了葡萄酒产业涉及的区、市、县三级9个部门、30个审批事项、184份材料。依托“行政审批+行业部门+企业”服务模式，实行“一产一链一策一批”，以“增值化”政务服务改革推动服务链与产业链、创新链、资金链、人才链深度融合。此举显著节省了企业开工时限，有效降低了投资成本，为葡萄酒产业精准减负，助力企业轻装前行。

矫红伟介绍，未来龙谕酒庄将充分利用各项支持政策，改革创新，为宁夏产区葡萄酒发展贡献力量。一是要讲好产区故事，优化营销方式。通过开展VIP回厂游，向经销商等介绍贺兰山东麓风土优势，现场体验高端产品生产过程，并组织竞品盲评，加深其对贺兰山产区葡萄酒的认知。二是将加大产品创新，提升产品质量。依据高端定位，开发定制系列产品，按客户需求进行个性化生产和包装，以优质服务与质量满足高端消费群体。三是将用好政府资金支持政策。持续发力，书写“当惊世界殊”的传奇，为中国葡萄酒产业争光添彩。

张裕龙谕酒庄有限公司总经理
矫红伟

黄维斌
华新智科技产业发展股份有限公司董事长

借力优越营商环境 攀登产业“智造”高峰

本报记者 吴春霖

“近年来，银川市委、市政府高度重视营商环境建设，通过一系列改革措施不断优化，为企业发展提供了良好土壤。”华新智科技产业发展股份有限公司董事长黄维斌表示。作为扎根银川的科技企业，华新智在工业母机数智赋能领域的发展，离不开银川优良的营商环境和政策支持。企业始终与银川紧密相连并深受其利，将充分发挥自身优势，为银川经济社会高质量发展贡献科技力量。

黄维斌介绍，华新智致力于为工业母机高端装备行业提供智改数转、智能制造、柔性制造、未来制造及高端机床工业服务运维整体解决方案。自落地银川以来，企业便深切感受到当地政府对企业的鼎力支持。从精准的政策扶持到高效的政务服务，从完善的产业配套到浓厚的创新氛围，银川为企业专注核心业务、攻克技术难关创造了有利条件，让企业能够心无旁骛地在工业母机数智赋能领域深耕细作。

“扎根银川多年，企业与这座城市同呼吸、共成长，深刻体会到营商环境的重要性。”黄维斌告诉记者，“银川企业家日”不仅是企业家自己的节日，更代表着银川这座城市对企业家群体的敬意、关怀以及对企业家精神的弘扬。“我们要以‘银川企业家日’为契机，加强交流合作，拧成一股绳，铆足一股劲，共同应对市场挑战，共同构建良好的行业发展环境，推动行业健康发展，实现共赢发展。”

黄维斌表示，银川市近年来在产业政策、园区改革、政务服务上的创新举措，为企业发展提供了坚实支撑。“我们期待政府继续以企业需求为导向，在金融公平、产业链升级、审批效能、人才保障等方面持续发力，让银川成为高端制造业的投资热土。”华新智愿与银川同行，共同推动工业母机产业迈向高端化、智能化，为银川经济高质量发展贡献力量。



黄维斌



姚程程

政府搭台拓宽渠道 营商沃土兴农富民

本报记者 肖梦琪

“近年来，在市委、市政府的领导下，银川农业产业发展成效显著，枸杞、牛羊肉、冷凉蔬菜等特色农产品在市场上已具备一定知名度。”宁夏海吉星国际农产品物流有限公司副总经理姚程程表示。作为深圳市属上市国企深圳市农产品集团股份有限公司的下属二级企业，宁夏海吉星深切感受到银川对企业的大力支持，尤其在特色农产品外销方面提供的专业指导和品牌建设建议。在“政府搭台、企业唱戏”的政企合作模式下，双方形成了良好协作氛围，为企业品牌打造和外销渠道拓展提供了有力支撑，助力特色农产品走向更广阔市场。

姚程程建议，应充分发挥龙头企业带动作用，推动农业产业升级。她提出，可借助深农集团旗下32家批发市场形成的“全国一张网”布局优势，与银川特色农业资源深度结合。通过品牌合作，共同规划在标准化种植、智慧流通、联合品牌推广等领域的合作，推动宁夏滩羊、宁夏菜心等农产品全产业链升级。同时，结合银川当地产品优势与深农集团“文旅场景+IP赋能+冷链时效”的经验优势，携手打造乡村振兴示范样板。

此外，姚程程建议在全国重点市场或区域打造“妙选银川”特色农产品一站式展销专区。一方面集中展示银川优质的枸杞、牛羊肉、冷凉蔬菜等特色农产品，并配套产品体验区，让全国消费者直观感受产品品质。

另一方面，还可开展品牌推广活动，讲好银川农产品故事。她希望有关部门能引导源头企业入驻专区，形成产销联动示范效应，既鼓励企业拓展外地市场，也扶持特色品牌做大做强，助力优质农产品走向更广阔市场。

姚程程表示，此次座谈会为企业家们提供了畅所欲言、讲真话、说实情的平台，让市委、市政府真切听到企业心声。她强调，农业产业发展关乎民生与经济可持续发展，企业愿与各方携手共进，共同探索产业发展新路径，为银川经济社会发展贡献力量。

宁夏海吉星国际农产品物流有限公司副总经理
姚程程

陈文彬
宁夏舜昌亚麻纺织科技有限公司副总经理

政策红利诚意满满 后顾之忧干劲十足

本报记者 刘旭卓

“近年来，银川市在优化营商环境方面作出了巨大努力，成效显著，极大坚定了企业发展信心。我们的高质量发展也得益于此。”宁夏舜昌亚麻纺织科技有限公司副总经理陈文彬表示。自企业入驻伊始，银川市委、市政府严格履行招商引资承诺，及时落实政策补贴；政府相关部门主动靠前服务，高效完成审批，精准实施政策扶持，为企业发展提供了坚实保障。各部门在要素保障方面的大力支持，充分彰显了“宜商银川”的建设成效。

宁夏舜昌亚麻纺织科技有限公司成立于2021年7月8日，位于灵武市生态纺织产业园。“企业入驻前，园区水电等基础设施已十分完备，为我们节省了巨大成本。”陈文彬特别提到，银川市推行的标准用地和弹性用地模式，显著降低了企业初期用地成本；作为用电大户，企业还享受了银川市的电价补贴政策，优惠幅度高达50%。“优质的营商环境解决了后顾之忧，让我们安心扎根谋发展。”

目前，企业正致力于科技创新突破，积极推进两大重点项目：一是计划建设1000平方米的工程研发中心，专注于亚麻行业面料的相关实验研究；二是筹建600平方米展示馆，完整呈现从亚麻起源到成品服装全过程。研发中心建成后，将带来多重效益：带动化工专业人才培养及大学生就业；为下游客户提供更可靠的产品质量保障；显著提升出口产品的国际竞争力，并为其配备专业认证标识。

目前，企业工程研发中心项目已正式立项，将逐步启动建设。立项过程中，企业同样享受到政府支持，特别是科技类项目的补贴政策。陈文彬信心满满地说：“有银川优质的营商环境做后盾，我们有信心将企业做大做强。我们将秉持‘企业发展反哺社会’理念，自觉融入银川经济发展大局，深耕实业主业，为地方经济与民生改善作出更大贡献。”



陈文彬



李易阳

靠前服务主动作为 激发企业发展活力

本报记者 肖梦琪

“公司专注于农业全产业链综合运营服务，在市委、市政府的支持下，自2019年成立至今，我们已在兴庆区月牙湖乡发展建设设施蜜瓜6500余亩，年销售额破亿元。”穹顶(宁夏)生态科技有限公司负责人李易阳介绍道。企业还配套建设了无损分选线、仓储、冷链、包装等设施，产业运营状况良好，与农户的利益联结机制稳固，有效带动了移民地区蜜瓜产业发展，大幅提升了农民收入。

李易阳深切感受到银川市爱商亲商的最大诚意。他举例说，此前设施农业因作为无形资产缺乏抵押物，导致企业融资困难。为此，政府各部门靠前服务积极推动设施农业确权，有效解决了这一融资瓶颈。

结合发展实践，李易阳发现我市设施农业虽具规模，但存在企业、合作社、农户“各自为政”等问题。为此，他建议强化龙头引领，推动集约化发展；支持龙头企业主导全产业链运营，统一规划种植、技术与销售，实现标准化生产，推广“导师帮带制”，定向培训农户，提升技术水平，推动传统种植向精准农业转型；依托龙头对接市场，降低农户风险；建立“产销订单”模式，由龙头企业对接市场，同时，打造区域性品牌，配套冷链、物流、加工，提升产业附加值；加强产业融合，激活乡村经济：以一产为基础，发展农产品加工、乡村旅游等，形成“一村一品”特色集群，推广茬口轮作、种养结合模式，解决土地连作障碍，降低污染；创新利益联结机制，变雇制为承包分红制，让农户参与收益分配，增强其主动性。

“这些年，我见证了银川在政策、营商环境等多方面对民营企业的鼎力支持，也从中受益。”李易阳表示，此次座谈会从贴心的会场安排到对企业问题的认真倾听，都彰显出这座城市对企业家满满的诚意。

穹顶(宁夏)生态科技有限公司负责人
李易阳