

大闸蟹闯首都 蟠枣进中原

兴庆好物何以俏销四方？

本报记者 肖梦琪 文/图

黄河岸边的晨露还未消散，兴庆区的特色产品已踏上奔赴远方的旅程——“塞上黄河大闸蟹”在北京开门迎客，月牙湖乡的蟠枣在河南商超热销。这两款来自兴庆区的优质特产，凭借独特魅力在异地市场崭露头角，不仅让更多人品尝到银川的“好味道”，也揭开了它们“出圈”背后的品质密码与发展智慧。

大闸蟹闯首都

差异化优势叩开消费大门

近日，“塞上黄河大闸蟹”首家品牌形象店在北京房山区良乡经济开发区开业授牌，标志着这一宁夏特色水产品成功进军首都市场。260平方米的门店被精心打造为“鲜味体验空间”，产品展示区内，鲜活大闸蟹在透明水箱中来回穿梭，青背白肚、蟹足挥舞，食材的新鲜程度肉眼可见；中央品鉴区备有现烹蟹品，食客可即坐即享，品味蟹肉的鲜甜与蟹黄的绵密；角落的品牌文化区通过图文与视频，将养殖基地的生态环境与标准化流程娓娓道来，讲述“每一只蟹的诞生故事”。

“塞上黄河大闸蟹”走进首都的底气，源自其鲜明的差异化优势。兴庆区农业农村和水务局畜牧水产技术推广中心主任孙红玲介绍：“我们养殖区引用黄河水，富含钙、镁、钾等微量元素，pH值稳定在7.8~8.5，总氮、总磷含量仅为长江中下游主产区的70%。”这样的水质不仅使大闸蟹甲壳更硬、肉质更紧实，还省去了人工补钙环节，综合养殖成本比南方主产区低30%以上。宁夏的气候条件同样关键——夏季13.1摄氏度的昼夜温差、年均超2800小时的充足日照，加速蟹黄蟹膏的营养积累，造就更加浓郁的风味。

抢占市场“时间差”也为其带来独特竞争力。“塞上黄河大闸蟹”较江苏等南方主产区螃蟹早成熟25至30天，每年9月初完成最后一次蜕壳，恰好赶上中秋、国庆消费旺季，既避开了市场竞争高峰，又实现了约40%的市场溢价。“比想象中更鲜甜”“蟹肉扎实、蟹膏饱满”——现场食客的评价，正是对这份品质与新鲜的最佳认可。



塞上黄河大闸蟹。



入口清甜的蟠枣。

蟠枣进中原

凭硬核品质成热销产品

“我们的蟠枣进入胖东来超市了！”月牙湖乡涌捷农林专业合作社负责人曹伟勇的朋友圈里，洋溢着丰收的喜悦。这款糖度高达30%、入口清甜的蟠枣，在河南市场写下热销故事：合作社每周向胖东来超市稳定供应蟠枣1000至2000公斤，更曾创下8天售出3000余公斤的亮眼成绩，不少消费者留言称赞：“下次还买这个枣，又甜又脆。”

能登上以品控严苛著称的胖东来超市货架，蟠枣开启了一场千锤百炼的“闯关”之旅。曹伟勇回忆，尽管有认可蟠枣品质的外地客商牵线搭桥，但真正的“大考”才刚刚开始——胖东来随之而来的审核，其严苛程度远超想象。为验证品质，超市采购团队夏季便深入温棚实地考察，连员工生活区都细致

查看，并对糖度、果型、农残等核心指标进行全方位检测。整个审核持续一个月，任何一项不达标即被否决，果实若有轻微磕碰或斑点也无法通过。曹伟勇提到，首批蟠枣曾因运输问题出现轻微磕碰，一半未达标准；后经加装泡沫、套袋等方式优化防护、严控质量，蟠枣最终成功过关。

蟠枣能成功入驻胖东来，一靠得天独厚的自然风土，二靠标准化的种植匠心。月牙湖乡充足的光照、肥沃且富含矿物质的土壤，为果实提供了优越的生长基础；而合作社构建的完整生产体系，从品种优选到温棚的精准环境控制，再到系统的技术培训，则从源头上为蟠枣的卓越品质提供了硬核保障。

解码“出圈”逻辑

生态筑基、标准提质、服务破局

大闸蟹闯首都、蟠枣进中原，兴庆区特色产品的跨省热销并非偶然，背后是一套以“生态筑基、标准提质、服务破局”为核心的系统发展逻辑，既守住产品品质根本，也打通了市场对接的关键环节。

在生态优势转化方面，当地以技术赋能将特色资源转化为稳定竞争力，通过制定种养规范，将生态要素落实为可量化、可管控的标准，为品牌化发展筑牢品质根基。

在市场对接策略上，坚持“按需匹配”的精准思路，既通过开设品牌形象店打造体验式消费，以“尝得到的新鲜”打动顾客，也借助品控严、口碑好的平台渠道快速建立信任，实现销量与口碑双提升，让不同定位的产品都能找到合适的市场出口。

在品质保障环节，着力破解“新鲜易损耗”的行

业难题：大闸蟹定制“恒温冷链+快速空运”方案，实现从捕捞到餐桌的无缝衔接；蟠枣设计“当日采摘+时效运输”流程，确保以最佳状态上柜。同时，全流程品控体系贯穿始终——从种植养殖规范、采收筛选到运输实时监控，全方位保障产品从“田间”到“餐桌”的品质一致。

下一步，兴庆区将延伸产业链条，提升产品附加值，并持续挖掘地域特色，培育更多优质产品，推动“兴庆味道”走出西北、走向全国，真正将资源优势转化为产业竞争力，为乡村振兴注入新动能。

统筹推进“两化一振兴”

从600万元速贷到保险兜底

贺兰县金融活水兴农惠民润乡村

本报讯（记者 梁小雨）10月12日，记者从贺兰县获悉，今年以来，贺兰县聚焦养殖产业设施升级与规模扩张需求，引导金融机构加大信贷支持力度，截至2025年9月末，辖区内银行机构已向适水产业发放贷款385户，贷款金额1.9亿元，其中中小企业贷款35户，贷款余额9378万元，切实为适水产业“输血供氧”。

秋日的贺兰县稻渔空间，金浪翻滚的稻田与蟹笼里青背白肚的稻田蟹相映成趣，一幅“稻香蟹肥”的生态画卷正成为“两化一振兴”战略的生动实践。作为宁夏农业现代化与乡村振兴的标杆，今年以来，贺兰县以金融之力护航“稻渔综合种养”产业升级。“真没想到，资料刚交齐两天，600万元贷款就到账了！”贺兰县晶诚水产养殖有限公司负责人高长城说道。今年年初，

该公司因采购优质蟹苗出现资金缺口，贺兰农村商业银行“驻村金融官”在了解到其需求后，立即启动“一户一档”快速响应机制，现场尽调、两天放款，帮助解决了燃眉之急，这只是贺兰金融助力产业发展的缩影。

在信贷支持过程中，贺兰县更以机制创新提升金融服务质效：中国银行贺兰支行推出“渔业贷”，联合审批部门上门服务，一次性完成资料收集、签约办证；交通银行贺兰支行以龙头企业为核心，为上下游饲料商、经销商提供“1+N”供应链授信，延伸服务链条；与此同时，针对水产养殖季节性强、资金需求急的特点，各机构开通专项审批通道，确保贷款“即来即审、即审即放”，让金融活水精准流入田间塘头。

产业发展的底气，既要“资金输血”，更需“风险兜底”。贺兰县发展和改革局

有关负责人介绍，当地立足水产养殖实际，积极探索“保险+产业”保障模式：人保财险贺兰支公司以“贺兰县财政补贴淡水鱼养殖保险”，覆盖鲤鱼、草鱼、叉尾鮰鱼等品种，存续期间累计承保面积5863亩，提供风险保障2690万元，赔款192万元；人保财险定制鲈鱼专项保险，承办140亩鲈鱼保险，赔付39.16万元，化解自然与市场风险，让农户敢投入、敢创新；持续深化“政银保”联动，金融资源向适水产业倾斜，形成“政府引导、银行放贷、保险护航”的协同格局。

从信贷“及时雨”精准纾解资金困境，到保险“安全网”坚实筑牢产业根基；从产业链金融创新开辟融资新路径，到“政银保”协同发力凝聚服务合力——金融活水正以创新之势，深度滋养贺兰县“一水两用、一地双收”的绿色发展沃土。

关爱和保护未成年人成长

非遗文化点亮青少年心灵

本报讯（记者 吴春霖）纯白手帕浸入靛蓝染料，当千年技艺邂逅童真创意，会碰撞出怎样绚烂的火花？10月12日下午，宁夏家庭教育研究会中国儿童中心项目走进金凤区黄河东路街道荣锦苑社区新时代文明实践站，开展了一场妙趣横生的非遗体验课。前去参观的部分青少年化身“小小传承人”，在蓝与白的交织间解锁传统技艺的独特魅力，开启了一场与传统文化亲密接触的奇妙之旅。

活动伊始，现场气氛热烈而温馨。银川市春熙社会工作发展服务中心社工郑莎莎手持靛蓝染料和白布，带着孩子们走进扎染的神奇世界。“小朋友们看，这块白布就像一张等待创

作的画布，我们用线绳打出的每一个结，都是为它刻下的‘神秘印记’。待染色完成，这些印记就会幻化成独一无二的图案！”授课老师绘声绘色地讲述着。

进入实操环节，现场顿时变成了一个热闹非凡的“扎染工坊”。孩子们学着用皮筋扎出星星、花朵的形状，有的把布团成紧实的小球，说要“藏个蓝色的惊喜”；有的像折纸一样折出层层褶皱，盼着能染出“海浪的纹路”。“老师，我这个结会不会太松呀？”7岁的杨亚楠举着半成品询问，社区志愿者开海燕连忙走上前去，细心帮她收紧扣绳，耐心地解释道：“这样染料进去，才能留出白色的花纹。”在志愿者

的指导下，孩子们创作得更加投入。靛蓝染料盆里泛起圈圈涟漪，孩子们捧着浸染的布块，眼里满是期待。

当孩子们小心翼翼地拆开线绳，原本普通的白布上，有的晕开像云朵的纹路，有的绽成花瓣的形状，还有的晕染出星空般的渐变。“这是我扎的！不像咱们社区的丁香花？”8岁的张艺轩举着方巾雀跃不已。

“这些扎染作品蕴含的不仅是图案，更是祖先传承的生活智慧。”荣锦苑社区党委书记吴海林表示，接下来，社区将持续依托新时代文明实践站，推出剪纸、传统面塑、结艺编织等系列活动，让中华优秀传统文化在孩子们心中深深扎根。

移风易俗

红白理事会

推动移风易俗

破除陈规陋习

本报讯（记者 吴春霖）“以前办红白事，总怕场面不够‘体面’，花了不少冤枉钱还累得够呛，今天听了邻居们的分享，才知道简约办事儿也能这么有温度！”近日，在金凤区贺兰山路街道阅海湾社区新时代文明实践站的活动室里，刚参加完红白理事会座谈会的居民王阿姨拿着《社区文明办丧指南》，和身边的张大姐热烈讨论着，脸上满是豁然开朗的神情。

阅海湾社区新时代文明实践站以“破陈规、树新风”为核心，开展“红白理事话文明、邻里共绘新风尚”主题活动，让文明新风在轻松互动中浸润人心。活动现场没有严肃的宣讲台，而是以“圆桌茶话会”的形式布置，桌上摆放着社区自制的文明新风宣传册和热腾腾的茶水。开场时，社区工作人员先播放了一段短视频，镜头里，既有过去居民办喜事时大摆宴席、浪费食材的场景，也有去年社区李大爷家简办丧事，邻里们自发帮忙、温馨送别亲人的画面。

视频刚结束，从事餐饮行业的居民刘师傅就率先打开了话匣子：“我见过太多婚礼，为了撑场面点几十道菜，最后大半

都浪费了，其实新人给宾客准备一封手写感谢信，比铺张的宴席更有纪念意义！”他话音刚落，一旁的老党员陈叔叔频频点头，接着分享道：“我老伴儿去年去世，本来孩子们想大办一场，是社区红白理事会的志愿者上门劝说，最后我们只请了亲戚邻里简单吃了顿饭，把省下来的钱捐给了社区的养老食堂，老伴儿要是知道，肯定也赞成！”陈叔说着，眼眶微微泛红，但语气里满是坦然，现场不少居民也跟着点头，有的还拿出手机记录下这些实实在在的建议。

此次红白理事会活动，不仅让阅海湾社区新时代文明实践站成为传播文明新风的“主阵地”，更让居民从“旁观者”变成了“参与者”和“推动者”。通过居民们的亲身分享和创意讨论，陈规陋习的弊端愈发清晰，文明简约的理念逐渐深入人心，真正实现了“居民事居民议，新风尚大家创”。

阅海湾社区党委书记陈婷婷表示，今后社区实践站将以此次活动为契机，进一步完善红白理事会制度，把居民们的好建议转化为可落地的细则，让文明新风渗透到社区的每一个角落，凝聚起邻里和睦、共建共享的社区力量。

上接 01版

苏银产业园已开工项目29个

持续健全园区产业科技创新与技术转化的试验实践平台。

苏银产业园管委会相关负责人介绍，百日攻坚战以来，园区各部门秉持“店小二”精神服务重大项目，对已签约未开工项目，全力破解要素制约，推动尽快开工；对在建项目，实行倒排工期、挂图作战，鼓励企业紧抓投资、推进投产、提升效益，保障项目建设取得实质进展。

在项目的推进和保障方面，苏银产业园一方面严格落实“一个项目、一家企业、一个包抓工作专班”要求，建立“日巡查、周调度、月推进”工作机制，通过日常巡查落

进检验工作成效，确保政策落地无偏差、工作措施全到位；另一方面，深化政策赋能，系统梳理产业扶持、要素保障等政策要点，编制完成2025年政策汇编，并组建专项服务小队深入企业开展“送政策、讲政策、解政策”活动，推动政策红利精准直达经营主体，为项目建设注入强劲动力。

数据显示，今年1~8月，苏银产业园完成规上工业产值40.8亿元，同比增长21.4%；完成固定资产投资15.3亿元，同比增长6.4%。2025年，园区计划实施建设项目32个，目前已有29个项目开工，开工率达90.6%，其中，盛融氨纶新材料等8个项目已建成投产。



任秀兰，女，汉，1955年出生，贺兰县金贵镇汉佐七社村民，和老伴育有一儿一女，生活清贫但幸福美满。2007年妹妹任秀玲突发心脏病离世，不久后妹夫因吸入过多一氧化碳抢救无效去世。面对妹妹留下的债务及两个孤苦无依的孩子，任秀兰选择了全部接受，用勤劳的双手撑起两个家庭。