

金凤区

困难群体大起底
织密兜底保障网

本报记者 刘旭卓

近日,金凤区以深化“微网实格”治理体系为抓手,全面启动特殊困难群体“大起底”排查行动。数千名微网格员下沉一线,变被动响应为主动发现,变粗放管理为精细服务,通过“一户一档、一人一策”的动态管理模式,精准识别、高效回应群众急难愁盼问题,确保惠民政策应享尽享、民生底线兜牢兜实,探索出一条以精细化治理赋能精准化保障、以“小网格”撬动“大民生”的创新实践路径。

体系赋能

织密民生保障“基础网格”

金凤区将“微网实格”治理模式作为打通政策落地“最后一米”的核心抓手,构建起“网格长—网格员—微网格员—微网格员”四级联动治理架构,将1624个微网格打造成民生保障的神经末梢。

在此次“大起底”排查行动中,3400余名微网格员被赋予“民情观察员”“政策宣传员”“服务代办员”等多重角色,他们深入辖区每一户家庭,通过“敲门走访+线上问询”相结合的方式,开展地毯式、全覆盖摸排。

在上海西路街道新苑南社区,工作

人员从“坐堂办公”转向“主动上门”,逐户上门了解情况,同步核实政策申报条件,建立动态台账,并为行动不便的居民提供代办服务。走访中还开展政策宣传,提升居民知晓度。银新苑南社区党委书记秦娜介绍,未来社区将建立常态化帮扶机制,持续优化“政策找人、服务上门”模式,织密民生保障网。

精细化的网格布局和责任分解,确保了排查工作无死角、信息采集无遗漏,特别是对老旧小区、拆迁安置区等重点区域实施定向攻坚,形成了“网中有格、格中有人、人尽其责”的民生保障工作新格局。

靶向聚焦

绘制困难群体“精准画像”

金凤区委社会工作部相关负责人介绍,此次行动聚焦十余类特殊困难群体,以2026年2月15日为节点,力求全面摸清底数、掌握实情。

排查对象涵盖低保对象、残疾人、困境儿童、高龄独居失能老人、防止返贫监测对象等群体。

“我们坚持‘不漏一户、不落一人、不缺一项’,逐户敲门、面对面沟通,不仅摸清了

辖区内已在册及未记录的困难群众数量、家庭基本情况,更重点排查了符合低保、临时救助、大病救助等保障政策却尚未享受的人群。”满城北街街道阅海社区网格员刘艺说,要做到精准识别、分类建档,为每一名困难群众建立专属“民生台账”,做好每一笔“民生起底”网格记录。

微网格员携带“民情台账”,逐户详细登记家庭基本情况、收入状况、健康信息、已享受政策及当前迫切诉求等关键数据。通过对这些数据进行汇集与分析,金凤区动态构建起全区特殊困难群体的“全景画像”和“一人一策”信息库,为后续精准施策奠定了坚实的数据基础。

机制创新

实现排查帮扶闭环管理

“大起底”不止于“排查”,更重在“解决”和“保障”。

在北京中路街道安居苑社区,“大起底”排查行动依托“网格+政策+志愿”模式,精准识别并帮扶特殊困难群体。“我们通过走访摸排,对残疾、重病等居民迅速启动跨部门联动机制,全程代办轮椅申请、低保申领等服务,及时为6名新增困难

群众落实政策帮扶。”网格员翟天齐介绍。该社区建立“一人一档”动态档案,结合“安居大妈”志愿服务队定期探访,实现从排查到帮扶的闭环管理,推动社会救助精准落地。

金凤区建立“排查发现—上报流转—部门联动—跟踪落实—反馈评估”的闭环工作机制。针对摸排中发现的符合政策但未享受保障的个案,微网格员第一时间上报,社区迅速启动跨部门协同机制,民政、残联等部门随即响应、下沉核实。微网格员发挥“服务代办员”功能,全程协助群众准备材料、申报政策,大幅压缩了办理时限,提升了服务效率。

截至目前,金凤区已排查居民家庭6.5万户,初步摸清各类特殊困难群体5500余人,为49名未享受政策的群众启动申报流程。

金凤区委社会工作部相关负责人介绍,接下来将依托此次行动建立的翔实台账,对特殊困难群体实行动态监测和定期“回头看”,推动民生保障工作从“被动响应”向“主动发现、精准干预、持续跟踪”转变,真正实现兜底保障网“密而不漏、牢而不破”。

兴庆区

一间暖心屋托起残疾人稳稳的幸福

本报记者 肖梦琪

2月9日早上9点,兴庆区丽景街街道“残疾人之家”的门刚打开,一股温润的艾草香气便扑面而来。居民张阿姨因腿疾不便,已在这里接受了半个月的艾灸调理,此刻她正闭目放松,脸上带着舒缓的神情。“以前去医院理疗,路上就得折腾一小时,现在家门口就能理疗,还对我们残疾人免费。”她说。

为满足辖区残疾人的健康需求,丽景街街道经多方考察对接,引进了专业的健康管理中心,从理疗床的选购摆放、仪器的调试校准,到服务流程的优化规范,工作人员全程参与,确保每一项服务都专业、安全、贴心。“我们特意将理疗区安排在采光最好的房间,让阳光能洒进来。”“残疾人之家”工作人员介绍,“我们还提供预约上门服务,真正让关怀零距离。”

在理疗区一角,工作人员续燕萍正专注地为一位老人进行艾灸,她的动作娴熟而轻柔,不时询问老人的感受。“一年前,我陪着家人前来理疗,看着理疗师帮助患者减轻痛苦,心里特别感动,于是萌生了成为一名理疗师的想法。”续燕萍吐露心声。得知她的想法后,“残疾人之家”工作人员立即为她联系了康复理疗培训资源,鼓励她系统学习。经过3个月的学习和练习,续燕萍顺利通过考核。如今,她的手法备受认可,闲暇时还常以志愿者身份提供额外帮助。

在兴庆区,这样的温暖转型并非个例,兴庆区残联充分利用各街道社区资源,打造17各具特色的“残疾人之家”,这些“家”不仅具备康复理疗、辅助性就业、日间照料等功能,更延伸出心理疏导、法律援助、上门代办等全方位服务,成为残疾人融入社会的重要平台。

“残疾人之家”内还悄然兴起了“社区微工厂”。

走进兴庆区大新镇燕祥社区,几位学员围坐在一起学习葫芦彩刺,手中的针尖在圆润的葫芦表面游走,或勾勒线条,或点染色彩,一个个朴素的葫芦逐渐显现出精美的图案。

“针脚再密实一点,染色时颜色过渡会更柔和。”指导老师陈淑媛俯身在一位肢体残疾的学员身旁指导,“不急,慢慢来,你已经进步很大了。”一位正在为葫芦上色的学员坦言:“过去总觉得自己是家里的负担。如今坐在这里,手里有活儿,身边有同伴,还能给家里增加收入,我觉得非常幸福。”

在兴庆区银古路街道云和社区,学员们手翻飞舞,编织着各种生活用品和工艺品,这些项目均经过精心挑选,兼顾文化传承、市场需求与残疾人身体特点,形成了“托养+辅助性就业”“非遗+就业”等创新模式。“我们引入项目时最看重两点,一是残疾人能否胜任并



在燕祥社区,学员围坐在一起学习葫芦彩刺。受访者供图

获得成就感,二是产品是否有市场前景。”兴庆区残联教育就业办公室负责人王晓飞介绍,“比如葫芦彩刺,一个精心制作的葫芦能卖到数百元,实实在在地增加了学员收入。”

截至目前,兴庆区已有160多名残疾人通过“残疾人之家”的培训提升了技能,其中80多人成功实现就业或辅助性就业,一些熟练

掌握技能的残疾人还开始“带徒弟”。“‘残疾人之家’就像一个枢纽,一头连着残疾人的实际需求,一头连着社会的支持资源。”王晓飞说,将继续深化“康复+就业+融合”的服务模式,让更多残疾人在家门口就能享受服务、实现价值,真正融入社会、拥抱生活。

永宁县

品美食、购年货、兑积分
特色年味暖新春

本报讯(记者 刘嘉怡)2月9日,永宁县望远市场内人潮涌动,热闹非凡。由望远镇人民政府与永宁县总工会联合主办的“骏马迎春 福聚望远”年货节在此启动,活动将持续3天,开设才艺演出、年货展销、助农集市三大板块,为居民提供一场可赏、可购、可玩的新春盛会。

助农集市内,望远镇11个村社提前准备,携自家特色产品前来展销。通桥村的林下鸡、糯玉米摆得整整齐齐,蓝山社区支起“拾光互动摊”进行直播推广,手工春联、剪纸、糖画、刺绣等摊位前也围满了群众。“本次大集,

我们专门协调了部分摊位,帮助一些困难群众把自产的农产品、手工艺品拿来展销。既为老乡们拓宽了销路,也给集市添了一份暖意。”望远镇有关负责人说。

在年货展销区内,各类特色农产品与节庆商品一字排开。新鲜的牛羊肉、各色干果、本地粉条、枸杞、八宝茶等摊位人气旺盛,大家拎着大包小包穿梭在摊位间,一站式购齐特色年货。现场还设有美食品尝活动,免费发放现炸的油饼、麻花,让市民群众边逛边尝,在温暖的烟火气中迎接新春佳节的到来。

与此同时,杨和镇采用“主会场慰问激励+分会场沉浸式体验”的双线融合模式,打造集榜样礼赞、积分兑换、文化体验、便民服务于一体的文明实践盛会。在主会场,来自杨和镇的30余位“好婆婆”“好媳妇”“身边好人”代表齐聚一堂,同庆新春,“好婆婆”马玉侠高兴地向大家分享家庭和睦的秘诀。

分会场的“积分大集”同样热闹非凡,杨和镇惠丰村、杨和村、永红村分设集中兑换点,村民们凭手中的“积分存折”有序兑换各类生活物资。杨和镇有关负责人介绍,本次活动村民共兑换大米26袋、纸巾37提,洗手

液、洗衣粉等生活用品若干,为新春佳节增添了一抹文明风尚,让共治共享之花在节日期间持续绽放。

“本次活动以积分兑换为纽带,让居民领取了一份特别的‘年货’,有效增强了大家的归属感与融入感,凝聚起群众参与共建共治的热情。”杨和镇有关负责人表示,接下来,将把传统节日与文明风尚深度融合,开展系列有声有色、丰富多彩的节日活动,让文明新风充盈节庆时光,为构建共建共治共享的基层治理新格局注入源源不断的动力。

贺兰县

打造“葡萄酒+康养”文旅融合新高地



图兰朵葡萄酒小镇。受访者供图

本报讯(记者 梁小雨)2月9日,记者从贺兰县文化旅游广电局获悉,贺兰山东麓葡萄酒金山产区近日再添发展新动能——图兰朵酒庄与银川安居康养集团签署战略合作协议,双方今后将围绕“葡萄酒+康养”展开合作,延伸产业链、提升价值链,共同探索产业跨界新模式,为贺兰山东麓“紫色名片”注入康养新内涵。

近年来,贺兰山东麓葡萄酒金山产区吸引力与品牌影响力显著提升。贺兰县以贺兰山东麓旅游环线等重点项目为纽带,持续深化酒文旅融合。截至去年底,贺兰山东麓葡萄酒金山产区酿酒葡萄种植面积达2.2万亩,培育葡萄酒企业58家,占全区总量的1/4;原歌、旭城金山等精品酒庄年销售葡萄酒约75万瓶;累计斩获国际国内大奖600余项,形成了集种植、酿造、旅游、研学于一体的产业雏形。

2025年,贺兰县文化旅游广电局紧扣“葡萄酒+文旅”融合发展主线,推动图兰朵酒庄、亦浓酒庄分别获评国家3A级、2A级旅游景区,以景区创建带动产业提质,持续推动葡萄酒产业创新发展与产业链延伸。2025年,贺兰县游客接待量突破660万人次,旅游总花费达36亿元,服务业的辐射带动作用已初步显现。

贺兰县文化旅游广电局有关负责人介绍,该县将立足健康中国战略部署与人口老龄化发展趋势,抢抓“银发经济”机遇,鼓励更多经营主体参与葡萄酒文化与康养、旅游、艺术的融合创新,打造“葡萄酒+康养”特色实践区。同时,进一步统筹葡萄酒产区旅游线路与康养旅游产品协同推广,深化“产业+文旅”双轮驱动,全力推动贺兰山东麓葡萄酒产业与康养、文旅等业态深度融合,着力建设具有广泛影响力的葡萄酒文旅康养高地。

西夏区

开展节前燃气安全专项排查整治

本报讯(记者 李阳阳)进社区开展专项服务行动、组成专项督查组开展燃气安全专项排查、通过现场示范引导商户自觉落实主体责任……为使辖区居民度过一个安全温暖、喜庆祥和的新春佳节,连日来,西夏区综合行政执法局联合西夏区市场监督管理局、燃气企业以及社区,开展节前燃气安全专项排查。

“我们联合燃气企业技术人员、社区网格员及志愿者组建‘安全温暖守护小分队’,深入社区开展专项服务行动。”西夏区综合行政执法局相关负责人介绍,“安全温暖守护小分队”携带专业检测设备及精心准备的“普法暖心包”,逐户上门进行“地毯式”排查。工作人员重点检查燃气管道接口、阀门、软管等关键部位,详细记录隐患问题,耐心讲解注意事项,把安全知识转化为老人听得懂、记得住的贴心叮嘱。

“年纪大了,记性不好,经常忽略这些细节。你们上门检查,讲得明白,我心里特别踏实。”西夏区朔方路街道道恩和社区朔方小区2号楼的李阿姨感动地说。

据了解,近日,西夏区综合行政执法局还联合西夏区市场监督管理局组成专项督查组开展燃气安全专项排查,深入同心路市场、兴州街市场等区域,对燃气设备、报警装置、消防设施等进行全面检查,累计排查商户100余家,发现并督促整改隐患10余处。值得一提的是,西夏区综合行政执法局在执法过程中推行“指导式监管”“说理式执法”,通过现场示范、案例讲解、发放宣传册等方式,耐心解读安全规范,引导商户自觉落实主体责任,实现从“要我安全”到“我要安全”的转变。

苏银产业园

产业联动结硕果

苏银石中新材料项目投产

本报讯(记者 李鲲鹏)2月6日,记者从苏银产业园管委会获悉,园区与宁东基地联动开放结硕果,成功引进的宁夏石中新材料有限公司FFS膜生产项目顺利通过消防验收与竣工验收并正式投产,同步达成首批600吨供货协议。

该项目生产的FFS膜主要用于宝丰能源聚丙烯、聚乙烯原料包装,标志着“宁东产、苏银造、宁东用”的产业链闭环协作落地见效,成为园区服务区域一体化发展的标志性成果。

在推进该项目过程中,苏银产业园通过“全周期管家服务”,将其纳入重点项目清单,协助企业仅用一个月完成各项前期手续办理,保障项目顺利开工建设;建设过程中,园区全程提供要素保障,安排专人一对一指导质量安全工作,半年时间即完成建设竣工投产,创造了园区项目建设“加速度”,彰显“苏银服务”硬实力。

“该项目是园区强化产业互补,把招商引资作为推动产业升级、融入宁东能源化工基地一体化发展大局的重要举措。”苏银产业园管委会相关负责人说,园区将持续锚定区市场发展部署,以该项目投产供货为契机,深化“全周期管家服务”,紧盯二期生产线建设,优化要素保障,扩大产能供给。同时,以项目为支点,加大与宁东各企业对接,精准引进配套产业,构建协同高效的产业集群。为银川与宁东基地深度融合、自治区产业结构优化升级再添新动能。

灵武市

线上销量持续攀升

宁夏滩羊成年货市场“明星产品”

本报讯(记者 李鲲鹏)近日,宁夏福兴神农网络科技有限公司(以下简称“福兴神农”)的直播间里灯火通明,主播们轮番上阵24小时线上销售宁夏滩羊,让宁夏滩羊香飘全国。企业日销售额突破50万元!

“我们宁夏滩羊肉质鲜嫩,怎么做都好吃。”主播马健军一边向观众介绍宁夏滩羊,一边现场为下单的顾客分割打包。走进福兴神农的电商直播基地,镜头前,宁夏滩羊肉色

泽鲜亮,主播细致讲解着羊肉的品质、年货节专属优惠以及完善的售后保障政策;镜头外,工作人员各司其职、高效协作,订单核对、现场分割、真空封装、打包冷冻、物流对接……各个环节衔接有序、有条不紊,全力保障宁夏滩羊“鲜运全国”。

福兴神农运营总监吴建业介绍,为了让全国消费者都能吃到地道优质的宁夏滩羊,直播间甄选的都是宁夏本地6个月至8个月

大的草膘羊,很受消费者欢迎。滩羊销售主要面向南方地区,直播间的好评率稳定在98%左右,消费者回购率更是高达90%以上。

借助各大平台年货节消费热潮,福兴神农积极联动平台推出重磅优惠活动,大幅降低消费者的采购成本,收获了全国消费者的广泛青睐,线上销量持续攀升。订单高峰期,福兴神农全方位升级保障举措,不仅延长直播时长、扩容人力队伍,更在发货效率、包装

防护上精益求精。吴建业表示,即便近期销量激增,企业仍坚持当天备好货品,最迟在次日早上9点前完成所有订单发货,同时为顾客提供完善的售后保障。

从严选品质到优惠让利,从全天直播到售后护航,福兴神农全力备战销售旺季,既实现了日销售额突破50万元的亮眼成绩,更让宁夏滩羊成为新春年货市场的“明星产品”,将家乡鲜味送往全国,为千家万户的团圆饭添味增香。