

# 银企携手共谱金融合作新篇章 建行银川西城支行举办普惠金融产品推荐会

王佳倪 文/图

为着力提升金融服务的便利性,助力地方实体经济发展,5月15日下午,建行银川西城支行在银川数字经济产业园举办普惠金融产品推荐会,向园区内的企业介绍和推广普惠金融特色金融产品和服务,为拓宽小微企业融资渠道、解决经营难题提供了有效帮助。

活动现场,建行银川西城支行的客户经理从小微企业金融服务概况、科技类信贷产品、其他产品及服务三方面介绍了建设银行特色金融产品和服务,并表示将在普惠金融战略的支持下,努力给客户提供更优质、更便捷的金融服务。

活动过程中,企业代表们积极提问,与建行银川西城支行的客户经理进行了深入的交流和探讨。他们表示,“传统金融更倾向于‘锦上添花’,建行的普惠金融则更加聚焦‘雪中送炭’”,建行的金融产品和服务具有创新性、实用性和针对性,能够满



活动现场。

足企业在不同发展阶段的金融需求。同时,他们希望建行能够继续加强与企业的沟通联系,提供更加精准、高效的金融服务。

此次产品推荐会的成功举办,不仅为企业提供了一个了解和选择优质金融产品的平台,也

为双方未来的合作奠定了坚实基础。展望未来,建行银川西城支行将继续与银川数字经济产业园紧密合作,共同探索金融创新的新路径,让更多企业了解和认可建行的金融产品和服务,为地方经济的繁荣发展贡献力量。

## 建行银川宁安南街支行为农户“贷”来“及时雨”

王佳倪 文/图

为解决农户资金难题,提升农户干事创业积极性,助力乡村振兴事业高质量发展,5月11日,建行银川宁安南街支行走进兴庆区通贵村,设立“裕农贷”乡村服务点,为农户提供建设银行“裕农贷款”,“贷”来金融“及时雨”。

兴庆区通贵村是远近闻名的“豆腐村”,特色豆腐产业解锁了乡村振兴的“共富密码”。近年来,随着大力发展高产优质高效农业,通贵村充分利用种植资源与品牌优势,搭上了农业现代化的快车。然而,正值农忙时节,许多村民却面临季节性流动资金短缺,急需一笔利率低、支取灵活的贷款解决燃眉之急。

在通贵村的乡村服务点,建行银川宁安南街支行服务队一行人刚进门,就被村民们围住,争相申请办理裕农贷款。客户经理向村民介绍了裕农贷款的针对人群、贷款利率和还款方式,并着重讲明其产品优势主要在于条件少、利息低、流程简单、便于操作,能有效缓解农户的资金压力。村民们听后纷纷表示,建行“裕农贷款”太方便了,只需提供种地补贴数据,不需要繁琐



建行工作人员正在为农户办理“裕农贷款”。

流程就可以轻松贷到款,真是实实在在的好产品!

接着,宁安南街支行服务队挨家挨户走访农户,根据每个人的种植规模、信用记录等信息,紧锣密鼓地完成了农户信息建档工作,同时合理确定贷款额度,优化贷款流程,确保资金能够及时、准确地到达农户手中。

在助力乡村振兴的道路上,建行银川宁安南街支行始终坚持一步一个脚印,把“民之关切”作为“行之所向”,将金融“甘霖”

灌溉田间地头。今年截至目前,该支行已为周边三所乡镇43户村民进行裕农贷款信息建档,为25户村民解决了融资难题,先后投放裕农贷款266万元。

未来,宁安南街支行还将继续秉持为民服务的根本宗旨,坚持党建引领乡村振兴,以服务“三农”为己任,在学习“千村示范、万村整治”工程经验中,不断创新金融产品和服务,凝心聚力续写金融服务乡村振兴发展新篇章!

## 商业医疗险 瞄准差异化需求

日前,《中国商业医疗险发展研究蓝皮书》在北京发布。该《蓝皮书》由中国人民健康保险股份有限公司联合南开大学等机构共同研究完成。《蓝皮书》提到,近年来我国经济社会经历了一系列重大变化,商业医疗险市场也面临前所未有的机遇与挑战。人口结构老龄化加剧、健康风险演化以及互联网大范围普及,推动了居民多层次、多样化、高质量医疗健康服务需求快速增长,也进一步放大了居民对商业医疗保险的差异化需求。

来自国家医疗保障局的数据显示,2023年底基本医保参保人数达到13.34亿人,按应参保人数测算,参保率保持在95%以上,总量规模得到巩固。在基本医疗保险“保基本”的基础上,如何更好发挥商业医疗保险的补充功能,切实降低居民的卫生支出负担,成为社会各界关注的热点话题。

据了解,近年来商业医疗保险的版图不断扩大,持续将医保目录外责任、特定疾病、增值服务纳入保障范围。特别是2016年以来,以百万医疗险和“惠民保”为代表的具有普惠性的保险产品百花齐放,使得商业医疗险的保费规模持续攀升,截至目前已超过3800亿元。

南开大学卫生经济与医疗保障研究中心主任朱铭来表示,未来,保险公司要重点关注保险与健康管理产业的融合发展,根据消费者需求不断创新升级产品,通过精细化产品设计,加大宣传力度、持续优化保障内容、增值服务、缴费模式等举措来增加客户黏性,深挖潜在市场。

对于行业未来发展,专家学者建议,在基本医疗保险“保基本”的基础上,一方面要引导商业医疗保险回归保障本源,强化对基本医疗保险不予支付的医疗费用的基本保障功能,支持开发与基本医保相衔接的商业医疗保险产品。另一方面要鼓励保险公司丰富产品种类,开发护理保健、康复照护、齿科、眼科、高端医疗等多领域综合性的“非基本保障”创新产品,逐步将先进医疗技术、医疗器械、创新药品等纳入保障范围。同时鼓励开发保障期限较长、费率可调整的长期商业医疗保险,满足消费者差异化、高层次、高质量的医疗保障需求。

《蓝皮书》建议,保险公司应逐渐向“医疗保险+健康管理”业务模式转型,延伸服务链条,打造“保健—治疗—康复—照护”全流程健康服务产业链,为不同消费群体提供全方位服务。此外,保险行业可以充分运用人工智能、物联网等先进技术,打造专业健康管理服务系统平台,真正提高服务的便利性和实用性。

关婧