

防范金融诈骗 守护幸福万年

中国平安集团宁夏地区各专业子公司联合开展“金融知识进养老院”公益慰问活动

为积极响应国家加强老年群体金融知识普及的号召,践行企业社会责任,4月28日下午,中国平安集团宁夏地区各专业子公司联合走进宁夏孝慈园养老服务中心,开展“防范金融诈骗 守护幸福万年”主题公益活动,通过金融知识讲座、互动答疑等形式,为老年群体送上暖心关怀与实用反诈指南。

养老院里讲金融 筑牢反诈“防火墙”

活动中,中国平安志愿者结合老年人实际需求,用通俗易懂的语言讲解了银行卡安全、防范电信诈骗、非法集资识别等金融知识,通过真实案例剖析常见诈骗手法,提醒老人们警惕“高息理财”“保健品投资”等陷阱。现场还设置了趣味问答环节,老人们积极参与互动,分享亲身经历,志愿者一对一解答疑问,帮助老人提升风险防范意识。“这些知识太有用了!以后接到陌生电话可得多个心眼了。”一位老人感慨道。



慰问活动现场。

暖心慰问送关怀 平安服务显担当

活动期间,平安志愿者为老人们送上洗衣液、抽纸、湿纸巾等生活慰问品,并陪伴老人拉家常、话健康,倾听他们的生活故事。养老服务中心负责人表示:“这次活动不仅让老人们学到了实用的金融知识,更感受到社会的温暖,平安的贴心服务让我们非常感动。”

据悉,老年群体是金融安全的重点关注对象,中国平安始终秉持“专业创造价值”的理念,持续开展金融知识普及活动,未来将联合更多社区及养老机构,构建常态化宣教机制,切实守护老年群体的财产安全与幸福生活,为营造安全、和谐的金融环境贡献力量。

潘明杰 文/图

筑牢民生幸福网 托起金色夕阳红

建行银川燕庆支行走进采油九厂共绘养老新图景

近日,迎着四月的春风,建行银川燕庆支行走进代工单位采油九厂,以“党建引领·智慧养老”个人养老金为主题,开展了一场别开生面的宣传活动。此次活动既是对国家“加快发展第三支柱养老保险”战略部署的积极响应,也是践行金融为民初心的具体实践。

活动现场,建行银川燕庆支行的“张富清党员先锋岗”成员摇身一变成为政策宣讲大使,手持精心设计的宣传手册,结合图文并茂的多媒体演示,将个人养老金制度的惠民甘霖化作春风细雨,精准滴灌

至每位石油职工的心田。活动现场虽设在九厂本部,但吴起县等异地的数百名职工通过视频会议直播同步参会,真正实现了“天涯若比邻”的全厂覆盖。

现场,手册翻动的沙沙声与视频会议里的热烈讨论此起彼伏,“国家给政策,建行送服务,真是把好事办到了咱心坎上”,九厂职工们兴奋地说。针对职工关心的支取条件、投资收益等问题,建行员工开启“双屏联动”答疑模式,既解答现场职工疑问,又通过共享屏幕为视频会议端的职工同步支招。

通过这种跨越物理距离的“面对面”服务为九厂职工架起了金融服务的“连心桥”。

为深化合作,银企双方还建立了专属金融服务群,群内配备专业人员,提供7×24小时在线服务。从账户管理到理财规划,从产品咨询到投资分析,职工足不出户即可享受全方位金融服务,让服务更贴心、更精准。“当年张富清老英雄深藏功名、默默奉献,今天建行党员先锋岗传承这种精神,把国家养老政策送到了我们身边。”采油九厂职工李师傅感慨地说。 王茜

建行青铜峡支行 助力香瓜抢“鲜”上市

4月14日,走进村民邱胜雄的香瓜大棚,一排排整齐的瓜秧映入眼帘,翠绿的瓜蔓爬在支架上,一个个圆润饱满的果实悬挂其间,香气扑面而来。据了解,青铜峡市瞿靖镇蒋顶村的大棚香瓜此时已进入成熟期,并抢“鲜”上市,成为村民增收致富的“甜蜜产业”。

“大棚就是香瓜的天,没有建行青铜峡支行,这片天肯定是建不起来的!”邱胜雄形象地比喻说:“我的棚是1月10日栽的苗子,现在成熟可以采摘上市了,周期近3个月,一个棚一茬能产3000多斤,两个棚能卖个一万多元”,他给到访的建行青铜峡支行的工作人员算了笔账:“我今年一共承包了5个大棚,香瓜长势喜人,建设银行除了给我资金支持,还主动帮我介绍客户,真是时时刻刻为老百姓着想,跟你们打交道,放心!”原来,当初邱胜雄就是在建行青铜峡支行裕农通团队工作人员的指导下,决定加大种植规模的,并在20万元贷款资金的帮助下,换来了如今可观的收入。

早在去年12月底,建行青铜峡支行就瞄准农村设施农业基地温棚市场,支持农民巧打时间差,精心培育香瓜产业,实行反季节种植,以规模化生产模式点燃乡村产业“新引擎”。建行青铜峡支行裕农通团队深入温棚,现场为村民们提供面对面的咨询服务,详细介绍贷款政策和申请流程,帮助农户们解决资金难题。同时为部分种植大户提供管家式金融服务,提前介入种植村庄及瓜果市场的业务拓展及营销工作,围绕香瓜产销产业链,形成立体化营销服务模式,助力发展特色产业,真正实现了产业振兴有“秘诀”,农民致富有“钱景”。

农产兴、百业旺。近年来,建行青铜峡支行紧紧围绕金融服务支持地方特色农业这一重点,发挥金融扶持农业的主导和引领作用,丰富金融服务,创新服务方式,为特色产业——香瓜种植发展注入金融活水,帮助当地农民朋友发家致富。该行通过“一站式”的金融办结服务,为辖内种植户提供信贷资金、支付结算等金融服务,不定期由工作人员携带移动办公设备提供“家门口”服务,实现“金融服务零距离”,架起了便利金融服务桥梁,不仅开辟了农民增收新路径,更为设施农业发展注入了新活力,有力推动了农业现代化和乡村振兴的广阔“钱景”。 春婷

建行中宁支行借助政银保协同机制努力搭建融资“直通车”

近日,在中卫市举办的政银保助企发展融资对接会上,建行中宁支行向参会企业宣讲了针对小微企业的一系列贷款产品,包括“云税贷”“商户云贷”“善科贷”等,现场设立咨询台,摆放易拉宝,发放金融产品手册,全方位介绍该行惠企政策金融产品,解答小微企业各类政策咨询问题。此次活动提升了小微企业对建行小微企业融资信贷产品的熟知度,搭建了银政企良好交流的桥梁。

据了解,为破解中小微企业融资难、融资贵、融资慢问题,推动小微企业持续健康发展,拓宽企业获取金融政策渠道,大力推动小微企业融资协调工

作机制落地落实,建行中宁支行积极参加此次由中卫金融监管分局、中卫市税务局、辖内银行、保险机构联合开展的2025年“诚信护航金融赋能聚力共赢”政银保助企发展融资对接会,旨在通过政府政策引导、银行信贷支持、保险风险兜底的协同机制,打通金融服务实体经济的“最后一公里”。

自小微企业融资协调工作机制建立以来,建行中宁支行多措并举积极助力小微企业发展,第一时间成立由支行一把手为组长的工作专班,组建小微企业对接营销小组,通过走商圈、进企业,全面走访对接企业,了解企业融资需求、财务资产状况、经营情况等信息,为其适配该行信贷产品解决融资难

题。同时为经营正常、暂时遇到困难的小微企业提供无还本续贷、信贷帮扶政策,缓解企业还款压力,帮助企业渡过难关。此外,该支行还通过下调贷款利率、减免小微企业账户管理费等,降低了企业综合融资成本。目前,该支行已累计走访小微企业775户,累计发放贷款24320余万元。

“支行将不断深化政银保合作,通过数字化赋能提升服务效率。依托大数据风控模型和‘线上+线下’渠道,让数据多跑路,企业少跑路。持续发挥金融‘活水’作用,以更精准的产品、更高效的服务助力小微企业破浪前行。”建行中宁支行相关负责人表示。 孙惠媛