

高龄可享 首年可领 平安御享天年养老年金保险助长者开启金色晚年



为积极应对人口老龄化,写好养老金融大文章,6月12日,平安人寿重磅发布平安御享天年养老年金保险(以下简称“御享天年”)。该产品最高80岁可投保,最快首年即可领取第一笔养老金,可为长者退休生活提供确定的、持续的、稳定的年金保障,为品质养老构筑坚实后盾。

高龄可享 首年可领

当前我国已进入老龄化社会,“长寿时代”下的养老规划不到位、养老资金储备不足等问题日益突出。养老规划越早越好,但现实中很多人因为各种原因未能及时规划。御享天年专为临退休、已退休长者设计,女性投保年龄为54周岁至80周岁,

男性投保年龄为59周岁至80周岁,让客户从容享受退休生活。交费方式灵活,客户可根据自身情况选择趸交(即投保时一次性付清全部保费)、3年交、6年交,且最快第一个保单周年日就能领取第一笔养老金,为客户的品质养老生活保驾护航。

保障确定 终身领取

品质养老需要长期稳定的经济支持。低利率时代,如何科学规划,才能不惧市场波动?御享天年以合同形式约定养老给付方案,如约到账,满足不同客户

的个性化需求,可年领、可月领,最高领取至105周岁的保单周年日(不含105周岁的保单周年日),为客户提供确定的、持续的、稳定的年金保障。

定向传承 不惧意外

养老规划不仅是为了自己,更是为家人负责。御享天年客户可通过指定受益人的方式,将保险满期金或身故金传递给所爱之人。不仅能够约定客户在保险期满或身故后获得不少于所交保费的满期金或身故金,还能让爱穿越时间,将财富传承给下一代,实现基业长青。

以55周岁陈女士为例,陈女士刚刚退休,但退休金不足以支撑自己的品质养老生活,还好多年工作积累了一定财富,她希望能好好利用这笔钱补充自己的养老储备,于是她为自己投保了御享天年,趸交保费30万,养老金领取方式为年领,并指定身故受益为女儿。按照

合同约定,陈女士第一个保单周年日即可领取第一笔养老金6480元(养老金/已缴保费=2.16%),以后每年生存均可领取6480元。如陈女士保险期满时仍生存,可领取满期生存金306480元。如陈女士在保险期间内身故,身故保险金将定向传给女儿,继续守护女儿美好生活。

平安人寿表示,未来将继续坚持以人民为中心,依托平安“综合金融+医疗养老”战略布局,持续丰富养老产品供给,深化“保险+服务”模式,写好养老金融大文章,为积极应对人口老龄化贡献保险力量。

潘明杰

银行创新应严守合规底线

最近,社交平台上出现了许多关于“在某银行存款5万元就能获得拉布布盲盒”的分享帖,一度引发热议。这一活动虽是银行创新获客手段的体现,却因触碰了吸收存款的合规红线而被叫停,目前正处于规整中。

从过去送米面粮油到现在送潮玩盲盒等更新奇的礼品,银行通过赠送实物来吸引客户办理存款的现象由来已久。根据相关规定,商业银行不得通过返还现金或有价证券、赠送实物等不正当手段吸收存款。属于变相高息揽储的“存款送实物”活动,显然违反了监管要求。

通过赠送实物揽储虽然在短期内可以帮助银行稳定负债规模,但从长远来看,危害颇多。首先,银行之间如果争相以这种方式揽储,会加重行业“内卷”竞争,扰乱金融市场秩序。而且,这种违规揽储行为还会加大银行的负债成本,银行为了吸引客户而付出的赠品成本等额外费用,最终可能会转嫁到其他业务上,影响银行的可持续发展能力。此外,如果大量银行进行违规揽储,很有可能会引发系统性风险,影响整个金融体系的稳定。

银行为了吸引客户、留住客户有创新思维是好事,但是创新点不应该是怎样的礼品更丰厚诱人,而应该是怎样的产品和服务才是大众所需。

在创新的过程中,银行必须严守合规底线,这既是监管的要求,也是行业健康发展的必然选择。作为经营风险的金融机构,银行的稳健

经营直接关系到广大储户的利益以及金融市场的稳定。一旦突破了合规底线,银行可能会面临监管部门的严厉处罚,其声誉也会受到损害,进而影响客户对银行的信任,造成客户流失等一系列连锁反应。

要想在创新的同时坚守合规底线,首先需要银行强化自身的内部管理。应建立完善的合规审查机制,确保每一项创新业务和活动在推出之前都经过严格的合规审查,从源头上杜绝违规行为的发生。同时,要加强员工的培训,提高员工的合规意识,让员工明白违规揽储等行为的危害性,以及遵守合规要求的重要性。

其次,应摒弃存款规模情结,将发展的重心放在提升服务质量和优化金融产品上。合理利用金融科技,通过数字化技术提升客户的服务体验,为客户提供更加便捷、高效、全面的金融服务。还可以针对不同客群开发个性化、多样化的理财产品,满足不同客户的风险偏好和投资需求,从而为自身开展其他业务积累客源。

最后,还应与监管部门保持密切沟通,主动向监管部门汇报创新方案,确保创新活动在合规框架内进行。与此同时,监管部门也应建立健全长效监管机制,引导银行树立正确的经营理念,加大对违规行为的处罚力度,提高违规成本,让银行不敢轻易触碰合规红线。

创新绝不能以牺牲合规为代价。只有在合规的前提下进行创新,银行才能既实现自身的可持续发展,又维护好金融市场的稳定和消费者的合法权益。

关婧

银川晚报 金融超市

专业的金融超市,丰富的理财产品,细致的理财服务

栏目招商热线:17795106323

关注“钱瞻财经俱乐部”
了解专业理财服务

广告

中国邮政储蓄银行

POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

邮储银行 个人消费贷款——邮享贷

产品特点:满足您和家人购车、装修、旅游、教育等多种消费用途,手续简便,利率优惠,一次申请循环支用,还款方式灵活,让您轻松贷款,消费无忧。

以上内容仅供参考,如您有贷款需求,请到银川市各邮储银行网点咨询办理。

咨询电话:0951-3014165/0951-6920135。

个人消费贷款 邮享贷

贷款详情请关注“邮储银行宁夏分行”微信公众号

中国建设银行

China Construction Bank

宁夏区分行

积分当钱花,越花越“金”彩

建行生活APP注册用户,可以在建行生活APP参与“积分当钱花”活动,享受积分综合抵现,700积分可抵1元!目前支持在会员充值、电影演出等交易时使用综合积分抵现,单笔至高可抵100元(即70000积分),活动期内累计至高可抵500元(即350000积分)!活动详情可登录建行生活APP,点击首页“积分”栏了解。

建行生活APP

责编/陈玲 编辑/张恒春 版式/黄片 校对/杨进峰 金鑫