

# 平安人寿宁夏分公司举办高端客户尊享会 发布“好生活 享平安”客户权益体系



“好生活 享平安”平安人寿宁夏分公司客户权益体系发布现场。

11月1日,“好生活·享平安”平安人寿宁夏分公司高端客户尊享会盛大启幕。本次盛会以财富智慧分享与品质生活赋能为核心,邀请专家团队、宁夏区内媒体代表,以及数百位高端客户共同解锁经济变局下的财富传承密码,见证平安“保险+服务”生态的全新升级。

平安人寿宁夏分公司副总经理喻国强致开幕辞。在回顾了中国平安三十余载深耕金融领域的初心使命以及所取得的辉煌成绩后,他表示,平安始终

以“专业,让生活更简单”为理念,以“省心、省时、又省钱”为服务标准,提升服务质量。日前,平安人寿正依托集团资源优势,围绕“以人为本”加速战略落地,通过“添平安”“享平安”“在平安”三位一体,筑牢“产品+服务”“客户权益”“队伍发展”三大体系护城河,提升客户和队伍的服务体验。宁夏分公司也紧跟节奏,发布“好生活享平安”客户权益体系,为客户提供更全面的保障权益。

## 【专家分享】

在备受关注的“时势·经济”主题分享环节,中国宏观经济研究院高级研究员田家广凭借深厚的专业积淀与丰富的实战经验,从宏观经济趋势研判到保险

金信托工具解析,为现场嘉宾带来了一场兼具战略视野与落地价值的思想盛宴,为高净值人群在变局中把握财富确定性、实现传承稳增长提供了清晰指引。

## 【产品详解】

现场,平安人寿宁夏分公司销售推动部经理佟钟明,深度解读了重磅推出的御享金越年金/御享金越26。据悉,该保险产品以灵活适配、稳健增值、盈余共享三大核心优势赋能财富规划,支持投保人自主定制并灵活变更

年金领取年龄、领取期间及领取方式,满足不同人生阶段的资金需求;同时,保单持有人可参与分配70%及以上的分红业务可分配盈余,让财富增值潜力与公司经营成果深度绑定,助力实现长期稳健的财富积累目标。

## 【“好生活 享平安”权益启动】

平安人寿宁夏分公司副总经理喻国强、银川业务发展区经理刘燕,北方民族大学张晓凤教授,及平安人寿宁夏分公司保险代理人代表余佳明、包红、王志明、李实共同登台,推动象征财富永续、生活美好的启动推杆,正式宣告“好生活 享平安”平安人寿宁夏分公司客户权益体系发布,也预示平安人寿御享金越系列产品将上市,定格平安与客户共赴美好生活的全新约定。

张晓凤教授接受采访时表示,在国家经济结构调整、利率市场化持续推进的大背景下,高净值人群正遭遇四重困境:一是全球经济波动加剧,资产保值压力凸显。二是从“稳赚不赔”到“风险常态化”,市场利率下行叠加合规监管趋严,高净值人群也遇到投资选择困境。三是从“家族延续”到“代际博弈”,第一代企业家集中进入传承期,如何实现财富精准定向传递、规避家庭纠纷与资产挥霍,成为普遍难题。四是跨境投资复杂性提升,法律与税务风险凸显,随着高净值人群全球化资产配置需求增长,跨境投资的法律与监管差异成为核心障碍。结合当前经济趋势与保险行业发展动态,保险已跻身2025年优质资产TOP5,近95%的高净值人士已配置保险,其

中保险金信托是财富传承的优选工具。它的主要优势有三:一是可以锁定长期收益。依托保险锁定基础保障,部分年金险、增额终身寿险能提供稳健现金流。二是搭乘国家战略顺风车,超30万亿元保险资金重仓国家基建、新能源等战略领域,让保单间接共享国家发展红利。三是灵活分配防挥霍,通过信托架构分配方案,完美平衡收益与安全,既契合国家金融稳定导向,又能为高净值人群构建财富“压舱石”。长寿时代需要长寿经济,财富管理必须从“创富”转向“守富”与“传富”。

最后,自由交流环节温馨开启,嘉宾们与行业专家、专业保险代理人围坐畅谈,针对财富规划困惑与产品权益咨询获得量身定制的专业解答。

此次高端客户尊享会及发布会的圆满落幕,不仅是平安人寿宁夏分公司深耕本土、服务民生、适老化服务的生动实践,更彰显了中国平安以客户为中心、持续创新升级的责任与担当。未来,平安人寿宁夏分公司将继续依托集团强大实力,把更多优质保险产品与多元服务场景落地宁夏,为万千家庭的财富传承与品质生活保驾护航,让“好生活·享平安”的美好愿景惠及更多客户。

潘明杰 文/图

## 招商银行银川西夏支行 开展反诈宣传进校园活动

近日,招商银行银川西夏支行联合某小学举办了一场别开生面的金融知识普及活动,为教师们量身打造了一堂生动的金融反诈安全课。

活动现场,由该支行选派业务骨干组成的宣讲团队,紧密围绕教师群体在日常工作和生活中可能遇到的诈骗风险,结合“虚假退款”“仿冒领导或熟人借款”“学术期刊诈骗”等典型真实案例,剥茧抽丝地解析了诈骗分子的常用伎俩与话术套路。讲解语言通俗,案例鲜活,有效提升了教师们识破骗局的能力和自我防范意识。

为了让知识入脑入心,宣讲团队还重点介绍了“三不一多”反诈原则——不轻信、不透露、不转账、多核实,并通过朗朗上口的要诀形式,将关键防护知识深植于心,助力教师们筑牢个人财产的安全防线。

活动现场气氛热烈,与会教职工纷纷表示受益匪浅。活动结束后,许多教师还主动向宣讲员请教日常生活中遇到的金融安全问题。

未来,招商银行银川分行将继续秉承“金融为民”的理念,积极履行社会责任,创新形式开展金融知识普及活动,推动金融安全教育向校园、社区延伸,切实守护好人民群众的“钱袋子”。 春婷

## 招商银行银川阅海万家支行 反诈宣讲进社区

为切实守护社区老弱困难群体的财产安全,近日,招商银行银川阅海万家支行联合某村委会共同开展“反诈宣讲进社区,暖心慰问暖寒冬”主题活动,将金融知识与冬日关怀送到群众身边。

活动现场,该支行工作人员结合社区群体特点,采用通俗易懂的语言,通过生动鲜活的案例,手把手教大家识别诈骗陷阱。从“冒充电商客服退款”到“虚假养老投资”,工作人员详细拆解常见诈骗套路的“三步走”逻辑:套近乎获取信任、用利益诱惑或危机恐吓、诱导转账。针对群众关心的“陌生链接能不能点”“上门办信用卡该不该信”等问题,工作人员耐心解答,现场使用招商银行手机银行演示转账“二次确认”功能及查询陌生号码归属地等实用操作。

金融知识宣传后,工作人员还与村干部一同为社区群众送上精心准备的关怀物资。

此次活动不仅让社区群众掌握了实用的反诈知识,更传递了金融机构的社会责任与温度。今后,招商银行银川分行将持续开展金融知识普及与社区关怀活动,让金融服务更有温度、更接地气,成为社区居民身边的“放心银行、暖心银行”。 春婷