

●唐开瑞于2026年

4月1日遗失身份证，身份证号：640121197301041614，特此声明。

●宁夏许若桐汇通快递服务有限公司遗失宝湖市场4-27号营业房屋租赁保证金收据一张，金额：10000元，票号：7659461，开票日期：2024年5月21日，特此声明。

●赵新静遗失宁夏百信乐市场综合管理有限公司开具的297、298、299三个摊位租金收据一张，金额：8100元，特此声明。

●银川市兴庆区亿直旺生活用品超市（统一社会信用代码：92640100MA7FG1J39U）遗失公章一枚，声明作废。

欢迎刊登分类广告

电话：6036433

# 新华保险一季度业绩稳健增长

## 产品、服务、科技齐发力驱动保费持续增长

近日，上市险企逐渐披露2026年一季度，新华保险一季度原保险保费收入近835亿元，同比增长14%；归属于母公司股东的净利润超65亿元，同比增长10.5%。长期险首年期交保费近245亿元，同比增长25.6%；十年期及以上期交保费11.5亿元，同比增长113%。

这份增长季报的背后，是新华负债端高质量转型的持续深化：推动分红险转型，坚持回归保险本源，积极倡导保障型产品常态化销售，同时深化产服融合，打造全生命周期生态服务体系，以科技赋能不断提升客户体验，努力实现“保得长久、保得美好、保得健康”。

## 01

### 锻造好产品 坚守保障本源

当前的寿险行业处于深度调整期，在低利率环境与资产荒的双重挤压下，“低保证+高浮动”的分红险成为连接保险负债端与资本市场的重要载体。

2025年，新华保险分红型保险保费收入为376.04亿元，同比增长33%，其中分红型长期险首年保费119.33亿元，同比增长近12倍。新华保险在投资端的强劲实力，让分红险吸引力持续增强，相关产品保费在2026年一季度继续增长。与此同时，公司业务结构进一步改

善，业务品质持续提升，一季度实现新业务价值46.55亿元，同比增长24.7%。

除了分红险的布局，新华保险同步丰富长期和保障型产品的多元化供给，构建覆盖全生命周期的产品矩阵，从健康保障、养老年金到长期护理，力求满足不同客群的差异化需求，让产品成为驱动负债端保费增长的第一引擎。

不久前，新华保险联合瑞士再保险焕新推出“健康多倍保庆典版”，在保障责任与配套服务方面

全面升级，提供终身保障和最多6次的重疾赔付。该产品最亮眼的创新是引入了“急性危重状态”保障责任，涵盖“2休克、3衰竭”，在传统重疾险按病种赔付的基础上，进一步拓展责任边界：不限疾病，只看状态，在客户最需要资金的时刻给付救命钱。

自2016年首次推出“多倍保障重大疾病保险”以来，该系列累计销售477万件，累计理赔金额超过91亿元，件均理赔达19.4万元，获得人民群众广泛认可。

## 02

### 构建好服务 深化产服融合

当传统保单从“一次赔付”升级为“多次守护”，仅有保障责任已难以满足客户对保险的期待，服务生态的构建随之成为转型的关键一环。

在此背景下，新华保险持续深耕“医、康、养、财、商、税、法、教、乐、文”十大客户权益增值服务，优化“尊安瑞悦康”服务体系，以更优质的产品、更智能的服务平台、更专业的服务团队、更完善的服务生态，践行“以客户为中心”的高质量发展路径，让每一位客户切实感受到“好服务在新华”。

“新华尊”聚焦客户身体健康、财富传承等方面的核心需求，整合市场头部优质服务供应商，为客户

量身定制健康管理、法税规划、商旅出行、品质生活等全方位服务，创新设计“服务管家+服务推广人”的双团队服务模式，为客户提供专属、专业、专享的服务体验。

在健康领域，新华保险以“新华康”服务品牌为依托，推动健康管理及保险业务深度融合，稳步构建“事前预防—事中管理—事后保障”新型健康服务保障体系。目前，“新华康”旗下拥有三款产品与服务计划，分别是“康护无忧护理保险”“健康安心”健康服务计划和“医药无忧医疗保险”。

在人口老龄化程度持续加深的背景下，新华保险加速布局“保险+养老”生态，通过“新华悦”和

“新华安”提供优质便捷的康养、旅居、医疗以及居家养老服务。截至目前，已在40个城市布局57个优质康养社区，在57个城市布局70个优质旅居项目，初步形成全国化网络框架，健康养老产业相关投资余额达268亿元，服务生态圈覆盖400余万个人客户。

2026年“新华瑞”升级视频医生服务，实现7×24小时在线问诊，专业全科医师为客户提供日常疾病预防和治疗的咨询，让客户在家就能享受专业的医疗咨询服务。此外，“新华瑞”在就医协助、重疾速通、出行便利、子女教育等民生关键场景，都能提供暖心服务。

## 03

### 依托新科技 推进“AI+”战略

新华保险客户陈女士的母亲年逾七十，某日深夜突发不适，陈女士随即通过“新华尊瑞”小程序发起在线问诊，9秒即接通线上医生。20分钟问诊结束，陈女士悬了一晚的心终于落地。

科技是推动效率变革的关键引擎，从上述视频问诊的健康服务案例中不难发现，快速、有效的服务还需要借力科技来实现。目前，新华保险正稳步推进“大科技/AI+”战略，且多项举措已取得阶段性成果，并在未来三到五年规划了至少30亿元专项预算。

随着AI等新科技在保险服务链条的逐步应用，新华保险进一步推动了中后台的效率革命。2025年，新华保险实现全渠道线上承保457万件，保全服务1分钟极速办结率达96%，超96%赔案支持线上自助申请，直赔实现“出院即赔”、快赔做到“秒级到账”，全年超35万人次使用自助理赔。AI技术深度应用于理赔与风控，智能预警系统提升审核效率，“保全智盾守护体系”有效防范网络欺诈。

对于核心个险渠道，科技赋能尤为关键，其不仅降低了代理人重

复劳动和展业难度，更让一线人员将精力从繁琐事务中解放出来，专注于更具价值的客户关系管理与方案规划。2025年，新华保险已上线11个大模型智能体，覆盖前中后台，问题解决率超过97%，准确率接近100%，服务近10万名代理人。

从分红险的结构转型到健康险的普惠创新，从十大服务生态的全面布局到“AI+”战略的深度落地，新华保险正以产品、服务、科技三方深度融合，驱动负债端从规模扩张迈向价值创造的新征程。

康媛媛

### 建行银川凤凰南街支行高效处置一起摩托车自燃火情

“着火了！灭火器在什么位置？”近日一清晨，建行银川凤凰南街支行刚刚开门营业不久，一名中年男子神色慌张地冲入网点，急切询问灭火器位置，言语间满是焦急与无助。

网点负责人闻声第一时间上前核实情况，得知网点外交通路口一辆摩托车突发自燃火情，明火正从发动机部位向外蔓延，险情一触即发。该网点地处凤凰街与新华路交通枢纽，路口行人多、非机动车流量大，若火情未能及时控制，极易引发安全事故，威胁周边群众人身及财产安全。

面对突发火情，该支行全员快速响应、分工协作，瞬间进入应急处置状态。网点负责人组织一部分员工取水基灭火器，立即进行现场灭火；同时安排另一部分员工疏散周边围观群众，筑牢安全防护线，避免发生二次险情。经过短短二十秒的高效处置，现场明火被彻底扑灭，火情得到全面控制，成功化解了此次安全隐患。

险情解除后，遇险男子向网点工作人员表达谢意，坦言若不是该支行员工及时相助、专业处置，自己的车辆恐将烧毁，还可能引发更严重的后果，朴实的话语里满是真切的感激。

此次突发火情的快速、有效处置，是建行银川凤凰南街支行常态化安全生产管理与应急演练成果的直接体现。一直以来，该支行始终将安全生产、消防安全工作摆在突出位置，严格落实安全生产主体责任，坚持每月开展消防安全专题培训与实战应急演练，全面提升全员消防安全意识、应急处置技能与协同作战能力，让安全防范意识深入人心，融入日常。 姬红苗

## 通知

欧自宁：

你已于2026年4月28日向公司提出解除劳动合同，现请你于2026年5月8日18:00前到公司办公室办理离职手续。特此通知！

宁夏天源达物业服务有限公司  
2026年5月6日