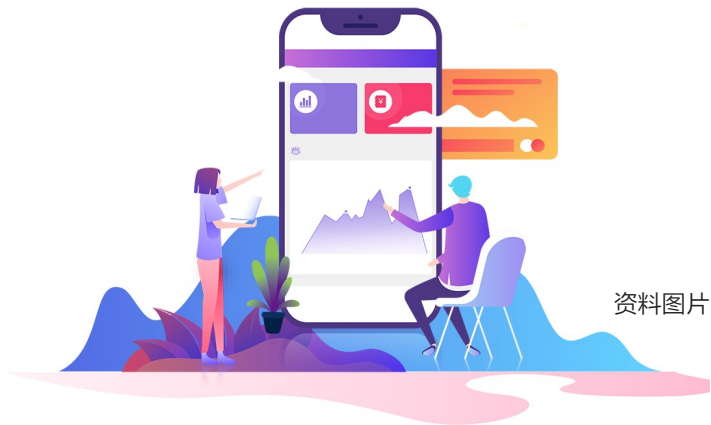


给孩子一份陪伴数十年的儿童节礼物 平安金越未来年金正式上市



资料图片

近日,平安人寿推出平安盛世金越未来年金保险(分红型)(以下简称“金越未来年金”),以创新的“模块化”责任设计,精准回应现代家庭对于子女未来的长远规划需求。该产品专为0~25周岁的少儿及青年设计,通过“基础责任+可选责任”的灵活组合,让父母能够像“拼积木”一样,为子女定制涵盖教育、立业、婚嫁乃至养老的综合保障方案,以稳健的规划,应对未来的不确定性。

随着家庭教育规划意识的普遍提升,如何为下一代储备一份跨越数十年的成长资金,成为许多家庭的核心关切。然而,现实中碎片化的财务规划、常导致资金使用与人生关键阶段脱节。

平安人寿深刻洞察这一需求,推出金越未来年金,正是为了满足不同财富结构家庭对子女未来的差异化、个性化安排,将父母的爱与期待,转化为一份贯穿子女人生关键节点的坚实守护。

穿越周期 守护未来的资金规划

金越未来年金的产品设计,不再局限于传统年金产品的单一目标,而是提供一份覆盖从青年到老年的长期资金规划。产品保障期限可选择至66周岁(不含)或106周岁(不含),意味着这份幼时来自父母的安排,可以陪

伴子女度过漫长的人生历程。

其基础责任“人生从容金”,自起领年龄到66周岁保单周年日(不含),可选择年领或月领,定期领取。无论未来经济周期如何波动,这笔写入合同的约定给付都将持续兑现,为子女的长期发展护航。

模块化定制 一份保单兑现多重期许

产品的核心创新在于其“责任模块化、领取场景化、金额可定制”的灵活架构。除了基础的“人生从容金”,父母可根据对子女的不同期许,自主勾选、自由组合四大场景化可选责任:

一是教育金:在子女18~24周岁的大学及深造阶段,每年提供一笔资金,支持学业追求。二是启航金:在子女25周岁步入社会的关键节点,给付一笔启动资金,支撑事业或继续发展。三是婚嫁金:在子女30周岁适婚年龄,提供一份祝福,助力新家庭启程。四是养老金:从子女66周岁起,提供稳定的养老补充,呵护其银发生活。

每个责任模块保额支持独立设置的同时,还可搭配“学业福”等健康保障,构筑“年金规划+健康守护”的可靠保护网,为成长之路保驾护航。例如,王女士为10周岁的儿子投保了金越未来年金和学业福,其中金越未来年金配置了人生从容金和养老金,8年交费期总保费约42.16万元,人生从容金基本保额为1万元、养老金

基本保额为1万元。保单红利选择交清增额,人生从容金和养老金均选择按年领取。根据保单红利利益演示,她的儿子可在25~65周岁平均每年领取约1.5万元的人生从容金;66周岁开始衔接切换,平均每年领取约2.4万元养老金;学业福可为其提供在校期间常见的意外伤害及医疗保障。若按示例演示,这份规划陪伴被保险人直至105周岁,金越未来年金累计领取的保证利益叠加分红可达156万元,达到总保费的约3.7倍。通过一份保单,实现了对孩子从求学到退休多个重要人生阶段的资金支持,将父母的爱具体化为不同年龄的“礼物”。

平安人寿相关负责人表示,每一个孩子都承载着家庭的未来与希望。未来,平安人寿将继续秉持“金融为民”的初心,持续关注家庭全生命周期的财富与健康保障需求,通过更丰富的产品供给和更贴心的服务,帮助万千家庭未雨绸缪,守护每个孩子的美好未来,为社会的长期稳定与繁荣贡献力量。 潘明杰

西安交大国家技术转移中心苏银科创基地 以科技赋能宁夏特色产业升级

自2025年5月12日,西安交通大学与苏银产业园携手共建科创基地以来,苏银科创基地不断推动优质科技成果在宁夏转化落地,为苏银产业园创新发展、宁夏产业转型升级贡献了力量。

扎根西部沃土 科技成果落地生金

科创基地聚焦园区重点产业,精准指引、高效转化,交出亮眼成绩单。截至目前,基地累计推荐符合产业方向项目67项,成功落地5项,其中产业化项目4项、中试项目1项,以硬核科技填补园区产业空白、赋能宁夏特色产业升级。例如:引入宁夏诺鲜程科技,填补苏银产业园生鲜装备制造领域空白,破解枸杞鲜果储藏、运输品质损耗难题;推动鲜控科技“鲜+干”一体化枸杞深加工全链条项目落地,总投资2.8亿元,建成后可年集配配送枸杞及制品3万吨,预计年销售收入达14亿元,助力宁夏枸杞产业从初级加工向高值化、品牌化转型。同时,聚焦医疗健康产业,引进九诚优享医疗、江苏江扬特种橡塑两家企业,分别布局共享医疗器械与二类医疗器械生产线,总投资各3000万元,完善园区医疗健康产业链;依托西安交大电气学院国家重点实验室,落地冷电农牧低温等离子项目,以先进技术解决农牧产业痛点,为宁夏绿色农业发展提供核心支撑。

坚守奉献初心 科技金融精准赋能

服务企业的内核,科创基地以“为企

业赋能、帮企业创新”为使命,构建全链条科技金融服务体系,为园区企业发展注入金融“活水”。助力10家企业完成“四板”挂牌,联合宁夏股权托管交易中心创新推出“认股权”金融产品,构建风险可控、规范有序的投资通道;全年举办5场科技金融专场活动,服务企业近40家,引入多家金融机构,帮助2家企业成功申请“宁科贷”,为企业对接融资1400万元。同时,基地走访企业、精准对接需求,辅导企业申报雏鹰企业、高新技术企业,推动“周末工程师”项目落地,搭建高校科研团队与企业合作桥梁,以贴心服务践行奉献地方的初心。

深化产学研融合 创新生态持续构建

开拓创新、协同攻坚,科创基地全力搭建高校、企业、资本三方联动平台,推动智力资源与产业需求精准匹配。全年举办2场大型项目路演,完成5项高质量产学研对接;邀请交大多位教授走进园区,围绕新材料研发、智慧园区建设、物联网技术、节水工程、等离子体应用等领域开展深度合作,把高校科研优势转化为产业升级动力,构建“创新链—产业链—资金链”深度融合的创新生态。

从渭水之滨到贺兰山下,西安交大人始终以国家需要为航向,以西部发展为己任。苏银科创基地的丰硕运营成果,正是新时代科技创新一线的生动实践。下一步,该基地将不断拓宽项目引进渠道、强化落地项目全周期服务,推动更多优质科技成果在宁夏转化落地。 春婷

建行平罗支行扎实开展 “5·15”防范非法集资主题宣传活动

近日,建行平罗支行积极响应平罗县防范和打击非法金融活动工作安排,以“5·15”打击和防范经济犯罪宣传日为契机,组织全辖三个营业网点同步开展防范非法集资主题宣传活动,将金融安全知识送到群众身边。

当天上午9时,该支行各网点全面启动宣传活动,门头LED屏滚动播放“提高风险防范能力,自觉抵制非法集资”等标语,厅堂高清大屏循环展播反诈防非警示教育及科普视频;网点外悬挂宣传条幅、设立专属咨询台,摆放各类宣传资料,营造出浓厚的金融安全宣传氛围。

工作人员主动走近中老年群体、个体摊贩等易受害人群,通过发放宣传折页、现场答疑等方式,将防范知识送到手中。活动期间累计发放宣传折页50余份,接待群众咨询20余人次。工作人员深入剖析真实案例,用通俗易懂的语言揭示非法集资的常见手段与隐蔽陷阱,反复提醒群众摒弃“高利暴富”心理,牢记“不贪高利、

不轻信陌生信息、不随意转账”。

各网点以营业厅堂为核心阵地,全员佩戴宣传绶带,在客户办理业务间隙开展“一对一”科普,让反诈防非知识在业务等待中自然渗透。同时,宣传触角延伸至周边商户及辖区群众,重点解读“高息保本”“虚拟投资”“养老投资”等高发诈骗陷阱,引导公众树立理性投资、风险自担的科学理念,自觉远离各类非法金融活动。针对老年客户、个体经营户等重点群体,员工精准提供答疑服务,详细告知正规金融维权渠道及非法集资举报方式,帮助群众精准识别风险,提升自我保护能力。

此次宣传活动形式多样、覆盖面广,切实打通了金融知识普及的“最后一公里”,有效提升了辖区群众的风险防范意识和识别能力。下一步,建行平罗支行将持续践行国有大行责任,把反诈防非宣传教育常态化融入金融服务,不断创新宣传形式,拓宽传播维度,全力筑牢金融安全防护屏障,用心守护人民群众的“钱袋子”。 顾雯 李蕊蕊